



FISKERIHØVEDSTADEN

Båtsfjord



BÅTSFJORD – FREDAG 2. DESEMBER 2016



Foto: Inge Wahl

Båtsfjord betegnes som landets fiskerihovedstad. Den posisjonen blir forsterket når Kystverket i 2018 er ferdig med det omfattende mudringsarbeid til ca. 120 millioner kroner. Da får selv de største havgående fartøyene lettere adgang til flere hundre meter dypvannskai.

I dette omdømmemagasinet presenteres noe av det positive som gjør Båtsfjord til en attraktiv og spennende kommune – med befolkningsvekst. Vi har blant annet møtt nyinnflyttede, gründere, næringslivsledere og selvsagt en reportasje fra utbyggingen av Hamnefjell Vindkraftverk til vel 600 millioner kroner. Neste år er utbyggingen ferdig - da framstår Båtsfjord også som en betydelig vindkraftkommune.



Morten Tøgersen
Havneutbygger



Christian Rokkestad
Helse- og sosialsjefen



Lise Heggheim
Vindkraftutbygger



Rainer Hanssen
Satser på turisme



Bjørn Aarnes
Nå med fartøyløftekran



Kjære båtsfjordinger

Igjen utgir vi et omdømmemagasin som synliggjør noe av det positive som skjer her i landets fiskerihovedstad. Alle har grunn til å være stolte over vår kommune, ikke bare har vi en stabil befolkningsutvikling, vi har også, i motsetning til mange av fylkets kommuner, befolkningstilvekst.

Det er gledelig at stadig flere båtsfjordinger, som har flyttet ut for blant annet å ta utdanning og prøve noe nytt, nå vender tilbake til sine røtter. De hjemvendte bidrar til å utvikle kommunen til å bli enda mer robust og enda mer bærekraftig.

Båtsfjord er – og har alltid vært – en industrikommune der fiskeriene er bærebjelken. Med den utviklingen vi nå opplever, der flere relativt unge satser på fiskeriene, har vi grunn til å se lyst på framtiden. Og nettopp fordi vi har en aktiv flåte og topp moderne industribedrifter, er det at Kystverket nå kommer i gang med en storstilt mudring. Dermed får vi en enda bedre havn, og vi er posisjonert til å møte utviklingen. At vi har blikket rettet mot framtidig petroleumsvirksomhet i Barentshavet sørøst er ingen hemmelighet. Vi er nå nærmest ferdig med å tilrettelegge for nye og større etableringer, blant annet på Storholmen der det er et areal ca. 70.000 kvadratmeter som er ferdigstilt for industriering.

I løpet av oktober/november neste år settes Hamnefjell Vindkraftverk i produksjon. Utbyggingen av prosjektet til vel 600 millioner kroner har gitt store synergieffekter for Båtsfjord-samfunnet. Det er derfor grunn til å berømme Varanger Vindkraftforum for det arbeidet som er gjort for nettopp å kunne skape lokal verdiskapning gjennom utbyggingen av vindkraftverket.

At næringsutøverne – og Båtsfjord Handelsstands Fiskerigruppe - har tradisjon med å «snakke med en stemme» er noe næringslivsaktører og politikere fra andre kommuner har merket seg. De spør meg ofte hvordan det er mulig å få til et så sterkt samhold. Det er ikke gitt å gi et entydig svar, men årsaken kan nok tilskrives alle gründerne vi har hatt opp gjennom årene. De så at «sammen er vi sterke». Det er noe også dagens ledere har tatt til seg og forstår nytten av. Derfor kan også Båtsfjord Handelsstands Fiskerigruppe i år markere sitt 70-års jubileum, gratulerer!

Selv om mange kommuner sliter med å få de økonomiske endene til å møtes, har vi i Båtsfjord en rimelig god økonomi. Derfor har vi nå funnet plass til å realisere utbyggingen av Båtsfjord skole og gjennom denne utbyggingen kan vi samle alle grunnskoleelever under samme tak. Som følge av det, blir Nordskogen skole ombygd til kommunens barnehage. Jeg tror dette vil gi både økonomisk gevinst og klare faglige og trivselsmessige fordeler.

Nettopp er renovering og utbygging av helsesenteret nærmest ferdigstilt. Dermed har vi fått på plass de fysiske forutsetningene for en enda bedre helse- og omsorgstjeneste. Nå er utfordringen å sørge for at den hjemmebaserte omsorg også tilpasses morgendagens utfordringer.

En næring som nå er i sterk vekst, finner vi innenfor turismen. Båtsfjord har i dag flere bedrifter som satser på nettopp reiselivsnæringen, og her har vi naturgitte forutsetninger til å lykkes, både som sommer- og vinterdestinasjon. For nå er det flere bedrifter som investerer for å møte utviklingen, og det gledelig er at de som satser gjør det skikkelig, og kan tilby kvalitet, noe som er en forutsetning for å kunne lykkes i dagens marked.

Jeg vil takke alle ansatte i kommunen, det private næringslivet, frivillige, ildsjeler og våre lokalpolitikere som har stått på for våre innbyggere i året som snart er over! Alle arbeider vi for at samfunnet vårt skal bli bedre.

Vi er nå inne i adventstiden – og årets mørkeste måned. Men vi har all grunn til å se lyst på framtidens Båtsfjord, og derfor ønsker jeg dere alle

GOD JUL og et GODT og FRAMGANGSRIKT NYTT ÅR!

Geir Knutsen
Ordfører



Ønsker flere korttidsplasser

Ønsker flere korttidsplasser
For knapt ett år siden var Christian Rokkestad (61) på plass i Båtsfjord som kommunens nye helse- og omsorgssjef. Og det som står øverst på hans ønskeliste er oppbygging av flere korttidsplasser.

- Avlastningsplasser kan betegnes som juvelen i omsorgstjenesten, sier han.

Per i dag har Båtsfjord 19 sykehjemsplasser, kun én korttidsplass. Men han er fullt klar over at økonomien setter grenser for etablering av slike plasser fordi pågangen på faste sykehjemsplasser har vært og er stor.

Trygghet

Christian Rokkestad har jobbet innenfor helse- og sosialtjenesten i en årrekke. Han var heller ikke ukjent med Finnmark da han søkte på den ledige stillingen som helse- og sosialsjef i Båtsfjord, fikk den, og sendte flyttelasset fra Hurum og nordover i desember 2015.

- Jeg hadde et opphold i Lebesby kommune fra 2009 til 2011. Så jeg kjenner så absolutt til utfordringene innenfor helse- og omsorgssektoren her nord. Og jeg synes Båtsfjord er en interessant og spennende kommune med mange utfordringer. Ser også for meg at det kan etableres et tettere samarbeid med blant andre nabokommunen Berlevåg, også innenfor helse- og omsorgstjenesten. Tror vi har en del å hente gjennom et regionalt samarbeid, og det kan være med på å styrke befolkningens trygghet. Og nettopp det å ivareta innbyggernes

trygghet er for meg det absolutt viktigste, sier han.

Uventede situasjoner

Helse- og sosialsjefen rapporterer direkte til rådmannen om blant annet den økonomiske utviklingen i etaten, og hva han mener er de viktigste prioriteringene innenfor sektoren. Samtidig skal han kunne synliggjøre konsekvensene - om det blir foretatt andre prioriteringer enn det som er ønskelig - for å drifte helse- og omsorgssektoren.

Rådmannens ansvar er så å rapportere videre til kommunestyret.

- Man kan imidlertid komme opp i uventede situasjoner som gjør at en utvikling som synes bra på rapporteringstidspunktet kan være misvisende når det rapporteres til politikerne. Dette fordi ting kan ha forandret seg negativt etter siste rapportering. Årsaken til det kan blant annet være at rapporteringer har tatt lengere tid enn beregnet, sier han.

Må se helheten

Rokkestad er opptatt av at det som er til folkets beste må være i fokus hele tiden.

- Min oppgave er å se helheten og sammenhenger. Samtidig er det et krav til meg som leder å holde meg til de økonomiske rammene politikerne setter for min sektor, uavhengig av mine ønsker, sier han.

Sektoren Rokkestad leder har et bruttobudsjett på ca. 73 millioner kroner og innenfor helse- og omsorg er det vel 70 årsverk.

I dag har kommunen tre faste legestillinger, to hele stillinger ansatt i kommunen og én lege med tilnærmet privat praksis, 20 pros-



TRYGGHET: - Vi har en helse- og omsorgstjeneste som gir trygghet, sier sektorens leder, Christian Rokkestad.

ent av den stillingen er avsatt til kommunale oppgaver. Videre er det to turnuskandidater.

Trygghet

De siste årene har helsesenteret vært gjennom en omfattende renovering. Kostnadene kom opp i ca. 25 millioner kroner, og framstår i dag som topp moderne, med tidsmessige sykestueplasser, sykehjemsavdeling og leiligheter for psykisk utviklingshemmede.

- Kommunen har bygd opp et meget godt tilbud, og befolkningen kan føle seg trygge. Vi har også god bemanning på alle avdelingene. Innenfor åpen omsorg, som er svært viktig, har vi fra 1. januar neste år 12,5 årsverk. I dag er det slik at stadig flere eldre ønsker å bo hjemme. Det gir oss også nye utfordringer. Derfor er det viktig at det utarbeides planer som tar hensyn til befolkningsutviklingen og de utfordringene som vi vil møte i årene som kommer, sier Christian Rokkestad som ser for seg at han nok vil avslutte sin yrkeskarriere nettopp i Båtsfjord.

Båtsfjord Invest

For ti år siden ble Linken Kapital, senere Båtsfjord Invest AS, etablert med en kapital på 10 millioner kraftlagspenger.

Formålet med etableringen av investeringsselskapet er å hjelpe gründerne gjennom kjøp av bedriftsaksjer og styreplass i nye selskaper. Nå er statuttene justert slik at etablerer også kan søke om lån fra Båtsfjord Invest.

I formålsparagrafen heter det blant annet at selskapet på forretningsmessig grunnlag kan bidra til økt utvikling og økonomisk verdiskapning innen næringslivet i Båtsfjord kommune. Videre heter det at kapital tildeles som aksjekapital

eller lån. Maksimal engasjement per bevilgning er satt til 1 million kroner, minimumsengasjementet er 100.000 kroner. Båtsfjord Invest, som er heleid av kommunen, skal ikke ha større eierandel enn 49 prosent.

Kapitalbasen er i dag på 9,3 millioner kroner, og kravene som settes til etablerere er langsiktighet, skape overskudd. Det forlanges også dokumentasjon som forretningsplan, strategier, budsjett og eierforhold.

Båtsfjord Invest, som administreres av Linken Kompetanse, skal bidra til kompetent og aktivt eierskap, nettverksbygging og

strategiske allianser for de lokale næringsliv. De selskapene det investeres i skal ha et langsiktig perspektiv for sin virksomhet i Båtsfjord kommune.

I løpet av de 10 årene som er gått etter etableringen har Båtsfjord Invest mottatt søknader fra 21 prosjekter/bedrifter og det er investert i åtte prosjekter/bedrifter til en samlet sum på 3,35 millioner kroner. Avkastningen har så langt kommet opp i 600.000 kroner og tapet på to driftsavviklinger er 900.000 kroner.

Det siste året er det kun kommet inn én henvendelse om midler fra fondet.



Kystens fiskerihovedstad

Utgiver: Båtsfjord kommune v/ordfører Geir Knutsen
Redaksjonelt/foto: Bjørn Hildonen
Layout: To Typer AS
Trykk/distribusjon: Dagbladet Finnmarken

Norges beste havn



PÅ PLASS: Allerede i oktober var mudringsfartøyet på plass i Båtsfjord.

Foto: Inge Wahl

Når Kystverket er ferdig med sitt mudringsprogram sommeren 2018 er det ingen overdrivelse å hevde at fiskerihovedstaden Båtsfjord kan skilte med landets beste fiskerihavn. Det som da vil gjenstå er bygging av flere kaimeter.

Kystverket er allerede på plass i Båtsfjord, og etter planen skal entreprenøren, som er Per Aarsleff AS (AARSLEFF), starte mudringen seinere i inneværende måned.

Nye arealer

I hele området der det skal mudres er det er påvist store forurensninger. Forurensset masse skal legges i to strandkantdeponier med et areal

på til sammen 19.000 kvadratmeter. De nye områdene skal disponeres av kommune, og er regulert til industri og lagerområde.

Byggeleder Morten Tøgersen sier at arbeidene skal foregå i Fomabukta, ved anlegget til Lerøy (Norway Seafoods), Simagrunnen og i Neptun-bukta. Kostnadsberegningene ligger på om lag 120 millioner kroner.

- Under arbeidene bruker vi ett mudringsfartøy, to lektere og én sprengningsrigg. Prosjektet innebærer handling av i alt ca. 300.000 kubikkmeter masse, bestående av sedimenter og berg. Det er om lag 50.000 kubikkmeter berg som skal sprenges. Den forurensede massen skal legges i to strandkantdeponier, ett ved Foma og ett ved Barents Skipsservice, og gir dermed vefte nye arealer.

For øvrig skal det anlegges en midlertidig kai i Neptun-bukta, sier Tøgersen.

Større dybde

Den midlertidige kaia skal brukes av lekteren som frakter forurensset masse. Massen skal losses over i lastebiler og fraktes til deponiene. I bunnen av deponiene legges en spesiell duk som skal hindrer at masse glir ut i havnebassenget.

Rene sedimenter blir deponert på sjøbunn. Sprengt berg er tenkt tatt på land og skal delvis benyttes som dekningsmasse på strandkantdeponier, delvis lagt i depot slik at massen kan anvendes til allmennnyttige formål.

Allerede i september startet entreprenøren og Kystverket forberedelsene til mudringsprogrammet. En brakkerigg er satt opp ved

Båtsfjord Hotell & Camping. Her skal anleggsarbeidere på ca. 20 mann innlosjeres, og meningen er at det blir to-skiftordning under arbeidene.

Dybden i havna er i dag fra fire til syv meter, og skal bli fra fem til ni meter.

- Det har forekommet flere grunnberøringer ved levering av fisk til mottakene i Båtsfjord. Utdypingen av havna bedrer forholdene for større fartøy ved leveranser til industrianleggene, med sikrere manøvrering og tryg-

gere adkomst til kaiene. Utdypingen gir også et større liggeareal for kystfiskeflåten. Dette bidrar til økt marin verdiskaping og regional utvikling, forteller prosjektleder Asbjørn Dehlin i Kystverket.

Bygger flere kaimeter

Havnesjef Øystein Jørgensen har lenge ventet på mudringen, og han er svært tilfreds med at arbeidene nå kommer i gang.

- Båtsfjord har en naturlig og meget god havn. Infrastrukturen er også utbygd slik at vi kan betjene flåten på en bedre måte. De siste årene har vi også opplevd stor trafikkøkning, ikke minst av større trålere. Nå vil vi starte planleggingen av kaiutvidelser. Og med en dybde på minst ni meter kan vi betjene selv de største fartøyene, sier Jørgensen.

Mens Båtsfjord havn i 2011 hadde 1455 anløp var antallet i 2015 kommet opp i 1926 anløp. I statistikken er kun registrerte fartøy som er nyankommet. Det vil si at blant annet fiskefartøy med regelmessige leveringer ikke er med i tallet. Tar en disse med vil antall anløp komme over 10.000.

- På grunn av økende etterspørsel etter kaiplass, spesielt fra større utenlandske fartøy, så planlegger vi å bygge ytterligere 200 meter faste kaier, 150 meter flytekaier beregnet for store fartøy, 200 meter flytekaier for mellomstore fartøy og 250 meter flytekaier for små fartøy. I dag har over 1000 meter offentlige kaier. I tillegg til de kommunale kaiene er det fire private kaianlegg, sier en fornøyd havnesjef Øystein Jørgensen.

Fakta

Prosjektet inneholder følgende tiltak:

- Mudring forurensede masser
- Etablering av to strandkantdeponi på til sammen et areal på ca. 19.000 m²
- Utdyping ytre Foma-bukta til - 9 m
- Utdyping indre Foma-bukta til - 5 og - 7 m
- Utdyping Neptun-bukta til - 9 m
- Utdyping sørlige kaiområde (dampskibskai/ Norway Seafoods/Lerøy) til - 9 m
- Utdyping Simagrunnen til - 11 m



LEDERE: Morten Tøgersen fra Kystverket (t.v.) og Geir Christensen fra AARSLEFF er ledere for det store mudringsprogrammet.

Foto: Inge Wahl



TILFREDS: Havnesjef Øystein Jørgensen er tilfreds med at mudringsarbeidene nå kommer i gang.

Ingen stillinger på spill

Han er helt klar på det, ingen av Båtsfjord kommunes stillinger skal settes på spill. – I dag har vi en grei bemanning, og vi har kontroll på økonomien, sier fungerende rådmann Trond Henriksen (47).



STILLINGER: - Ingen stillinger i kommunene settes på spill, sier fungerende rådmann, Trond Henriksen

Henriksen har i vel ett år vært permittert fra sin stilling som teknisk sjef for å fungere som rådmann, og han står på lista over søkere på den ledige stillingen.

Barnehage og skole

Når kommunestyret seinere i måned skal ta stilling til budsjettet for neste år, har politikerne grunn til tilfredshet, nettopp fordi kommunen har en «ryddig» økonomi.

- I dag har vi et budsjett på ca. 150 millioner kroner, og det største investeringsprosjektet kommunen nå står foran er innenfor undervisningssektoren. Neste år starter planlegging og bygging av ny skole og ny barnehage. Mens vi i dag har to skoler og to barnehager skal dagens Båtsfjord skole bygges om til en 1-10 skole. Barnetrinnene skal så flytte fra Nordskogen skole til «nye» Båtsfjord skole. Dagens barneskole skal så ombygges til kommunens barnehage. Dermed vil driften av både skolen og barnehagen bli mer rasjonell. Beregninger i dag viser at barne- og skoleinvesteringen vil komme på rundt 160 millioner kroner. Dette blir den absolutt største investeringen i de kommende årene, sier Henriksen.

Innenfor vei og avløp settes det av 3,8 millioner kroner neste år. Her skal vann- og avløpsanlegget til Holmen rehabiliteres og det skal klargjøres for utbygging i området ved den gamle dampskipskaia.

Tomter

I dag har Båtsfjord om lag 20 ledige byggetomter, men potensielle husbyggere betraktet ikke tomtene som nok attraktive.

- Vi går nå i gang med en prosess der vi skal se på nye utbyggingsfelter. I utgangspunktet skal vi prøve å fortette bebyggelsen vi har i sentrum. I dag har vi flere som ønsker å bygge, og vi opplever en positiv vekst i husprisene. Det speiler litt av utviklingen vi har i samfunnet, og vi ser at det stort sett ikke er ledige hus på markedet, sier fungerende rådmann Henriksen.

Inntekt og prisøkning

For Båtsfjord-samfunnet har etableringen av vindkraftparken gitt store ringvirkninger.

- Nå er Kystverket i ferd med å starte havnemudringen, noe som også vil bety mye, ikke minst for de som driver innenfor overnatting og bespisning, sier rådmannen som legger til at mudringssplanen har en kostnadsramme om ca. 120 millioner kroner.

Når det gjelder inntektssiden har kommunen eiendomsskatt. Beregninger viser at kommunen neste år vil kunne hente inn om lag 1,8 millioner kroner i eiendomsskatt fra vindkraftverket. Rådmannen regner også med at politikerne vil slutte seg til forslaget om en avgiftsøkning på kommunale tjenester. Den er beregnet til mellom 3 og 5 prosent. Prisøkningen innenfor vann og avløp er foreslått til ca. 4,5 prosent.

lom 3 og 5 prosent. Prisøkningen innenfor vann og avløp er foreslått til ca. 4,5 prosent.

Utfordringer

- Nå har vi også utfordringer. I dag er det ikke drift på foredlingsfabrikkene Embla og Seagourmet, noe som har ført til stor ledighet. Men vi vet at en industrikommune som Båtsfjord opplever svingninger, det har det alltid gjort. For øvrig har vi aldri bedt myndighetene om ekstra hjelp når vi har opplevd bedriftsnedleggelse og mange ti-talls tapte arbeidsplasser, i motsetning til det vi har opplevd i Sør-Varanger. Her krevde politikerne 120 millioner kroner i krisehjelp, og vel 40 millioner kroner ble bevilget. I dag er situasjonen for Båtsfjord kommune vanskelig, og nå hadde det vært ønskelig med litt drahjelp fra myndighetene, blant annet for å få de latviske trålere igjen på havet for snøkrabbefangst. Nå ligger trålerne ved kai i Båtsfjord og Seagourmet har stengt dørene, sier Trond Henriksen.

Fungerende rådmann, i likhet med alle andre i kommunen, håper også at ny industri etablerer seg i kommunen. På Storholmen er det et ledig industriareal på nærmere 50.000 kvadratmeter. Og når Kystverket er ferdig med mudringssprogrammet vil også havna framstå som den beste i Finnmark.

Kalenderen er klar

Også i høst har Båtsfjord Historie- og Museumslag fått produsert den svært så populære Båtsfjord-kalenderen. Den ble tidligere i høst lagt ut for salg.

Sekretær for historielaget, Ståle Olsen sier til Båtsfjord-magasinet at kalenderen første gang ble utgitt i 1993, og hvert år deretter har historie- og museumslaget utgitt kalenderen, med mange unike bilder, de fleste med motiver fra tidligere tiders Båtsfjord.

Meget populær

Ståle Olsen sier kalenderen trykkes i et opplag på 500 eksemplarer og er priset til 100 kroner.

- Kalenderen er blitt meget populær og de fleste årene selger vi hele opplaget. Det gir kjærkommen inntekt til historie- og museumslaget, sier Olsen.

Båtsfjord Historie- og Museumslag ble stiftet i 1982. Aktiviteten i laget har svingt opp gjennom årene. En periode var aktiviteten så liten at laget ble nedlagt. I 2005 ble så historie- og museumslaget reorganisert, og igjen ble det aktivitet i museumsbygget.

Eget bygg

To år senere, i 2007, overtok historie- og museumslag en enebolig, oppført i 1964, i Lensmannsgata. Det daværende husmorlaget disponerte boligen inntil overdragelsen. I bygningen har det tidligere vært både ungdomsklubb og barnehage.

Historie- og museumslaget har en stor museal samling, godt over 400 gjenstander. Her finner man blant annet gjenstander som ble brukt av telegrafene på slutten av 1800-tallet. Det er også gjort plass til en egen og spennende fiskeriavdeling og noe så originalt som en Frelsesarme-avdeling.

- I dag har vi om lag 60 medlemmer, og vil utgir et eget og gratis medlemsblad med navnet «Gamelt og Nytt». Den kommer ut tre – fire ganger i året. For øvrig har vi ikke faste åpningstider, men besøkende kan kontakte medlemmer i historie- og museumslaget for å få omvisning, sier Ståle Olsen.



KALENDERSALG: - Nå er Båtsfjord-kalenderen, utgitt av Båtsfjord Historie- og Museumslag, lagt ut for salg, sier lagets sekretær, Ståle Olsen.

Investerer i fartøyløftekran

Daglig leder for Barents Skipsservice AS i Båtsfjord, Bjørn Aarnes (48), har i mange år arbeidet med planen om å investere i en fartøyløftekran. Nå blir investeringen en realitet. Etter planen skal løftekranen være på plass i løpet av våren 2017.

En av årsakene til at investeringen ikke er kommet tidligere, har blant annet sammenheng med kommunens mudringsprogram. I dag er imidlertid alt klart for å plassere løftekranen i Neptun-bukta.

Opp til 70 fot

Bjørn Aarnes bekrefter at fartøyløftekranen nå er satt i bestilling. Med den på plass kan fartøyer opp til 70 fot tas på land.

- Selve kranen har en maksimal løftekapasitet på 100 tonn og prisen ligger på ca. 3,5 millioner kroner. Men hele investeringen, knyttet til den nye kranen, vil beløpe seg opp mot 11 millioner kroner. Blant annet er det mye arbeid med tilrettelegging av kranen. Med den på plass får vi en helt annen arbeidshverdag, og vi antar arbeidsoppdragene også blir flere. Med den mobile kranen operativ kan vi også ta på land flere fartøyer, og vi kan dermed arbeide parallelt med flere landsatte fartøyer, sier Aarnes.

I dag er det kun i Berlevåg det er mulig å ta på land fartøyer, men Berlevåg-slippet har begrenset kapasitet. Riktignok har KIMEK i Kirkenes også slipp med verkst-

edhall, men den er for det meste forbeholdt større fartøyer. Slippet i Bugøynes er etter konkursen for noen år siden ikke lenger i bruk. Tidligere hadde også Barents Skipsservice en vel fungerende slipp, men den har ikke vært i bruk de siste 10 årene, og vil heller ikke settes i stand.

Positiv utvikling

De siste årene har skipsverftet i Båtsfjord, med en total kailengde på ca. 300 meter, hatt en svært positiv utvikling. Men verftets handikap har nettopp vært muligheten til og ilandsette fartøyer.

Nå er det meningen at Kystverket skal opprette et massedepot ved dagens verkstedhall, og dermed får verftet nye landarealer.

- På det nye arealet planlegger vi på sikt å oppføre en større fartøyhall. Dermed kan vi foreta fartøyreparasjoner under tak. For med den mobile fartøyløftekranen kan fartøyer fraktes inn i den planlagte nyhallen. Hva en slik hall vil koste er ikke beregnet ennå, så får vi også se på verftets økonomiske utvikling, som de siste årene har vært svært positiv. Mens vi i 2014 hadde en omsetning på ca. 12 mil-



LÆRLINGER: Her er lærlingene Stig Gøran Nilsen (fra høyre), Sergey Pedersen og Tobias Adriansen, sammen med mentor Rolf Libakken (t.v.).

lioner kroner var vi oppe i 15 millioner kroner i fjor og i år ligger det an til en omsetning på om lag 20 millioner kroner. Vi har, som flere andre lokalebedrifter, også hatt oppdrag for utbyggerne av vindkraftverket, sier Aarnes.

Lærlinger

Utviklingen de siste årene har også ført til at staben gradvis har blitt økt. I dag er 16 fagutdannede mekanikere, sveisere og reparatører knyttet til Barents Skipsservice - De siste årene har vi unngått permitteringer, og vi har bevisst

tatt inn lærlinger for å rekruttere nye fagarbeidere. I dag har vi tre lærlinger, to fra Båtsfjord og én fra Gamvik, sier daglig leder Bjørn Aarnes.

En av de tre lærlingene, båtsfjordingen Sergey Pedersen (22) er inne i sitt andre år som lærling. Han er egentlig fra Murmansk og kom til fiskerihovedstaden som sjuåring. I to år gikk han på bilmekanikerlinje ved Kikenes videregående skole.

- Nå ønsker jeg å bli industrimekaniker, et yrkesvalg jeg mener er riktig, i alle fall for meg. Jeg er

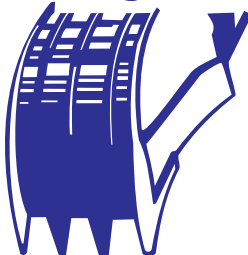
også blitt godt mottatt her på Barents Skipsservice og trives på en arbeidsplass som er inspirerende. Har også fått en svært allsidig opplæring og innsikt innenfor arbeidsområder som blant annet innebærer sveising, mekanikk, hydraulikk og platearbeid. Så jeg er godt forberedt til å gå opp til fagbrevprøven, sier Sergey som støttes av de to andre lærlingene Stig Gøran Nilsen (18), også han fra Båtsfjord og Tobias Adriansen (18) fra Gamvik.



NYE SKIPSSERVICE: Her ser vi en illustrasjonstegning av nye Barents Skipsservice.



GRAVESERVICE AS



Postboks 293
9991 BÅTSFJORD

Mobil Trond-Are: 957 91 260
firmapost@graveserviceas.no

Alt innenfor maskin og transporttjenester

En utvikling de ikke forestilte seg



SUKSESS: Liholmen Produksjon er blitt en suksessbedrift.

Foto: Inge Wahl

I april 2015 overtok Roald E. Knutsen (61) og Ronald Svenning (63) anlegget til Scanbio på Liholmen, et ensileringsanlegg for fiskeindustriens biprodukter. De hadde ikke forestilt seg at utviklingen skulle bli så positiv som det de opplever.

– Til nå har vi solgt 2,5 millioner kilo ensilasje til en verdi på rundt 5 millioner kroner. Og vi kan bokføre et overskudd på 1,2 millioner kroner, forteller en svært fornøyd daglig leder, Roald E. Knutsen.

Overtok etter Scanbio

Det var i 2003 at Scanbio, et av Norges ledende produsenter av svært næringsrikt fiskeproteinkonsentrat og fiskeoljer, med hovedkontor i Trondheim, produksjonsanlegg i Bjugn og Lysøysund, overtok Miljøprosess sitt anlegg på Liholmen. Dette for å benytte det meste av fiskeindustriens biprodukter og videreføre loddeproduksjon.

Da det ble kjent at Scanbio aktet å oppheve leieavtalen med

SIVA, som eide bygningsmassen, og legge ned sin produksjonsvirksomhet i Båtsfjord, kjøpte Roald E. Knutsen og Ronald Svenning fra Tromsø anlegget for 5,3 millioner kroner. De to nye eierne inngikk avtale med Scanbio om å overta produksjonsutstyret. Dette under en klar forutsetning, nemlig at ensilasjen de produserer i tre år framover skal leveres til konsernets produksjonsanlegg i Bjugn.

Det de to eierne av Liholmen Produksjon AS, som er dagens navn på fabrikken, hadde ikke sett for seg at de fleste fiskeindustrieanlegg i dag har montert sløyelinje. Det innebærer at industribedriftene ikke kan dumpe biproduktene, som for øvrig utgjør om lag 60 prosent av fisken.

Skal utvide

I dag er det Båtsfjord Graveservice AS, som også har en liten aksjepost i fabrikken, som med sine trailere henter biprodukter fra Gjesvær i vest til Vardø i øst.

Produksjonskapasiteten til Liholmen Produksjon ligger på ca. 100 tonn råstoff per døgn, og meningen er å utvide både produksjonskapasiteten og staben. I dag

er tre stillinger direkte knyttet til bedriften, men fortsette utviklingen, og intet tilsier noe annet, er det behov for flere produksjonsarbeidere.

Mens leverandørene i Båtsfjord, Båtsfjordbruket og Lerøy (Norway Seafoods), får 50 øre per kilo har Liholmen Produksjon ikke betalt leverandørene i vest noe for biproduktene de leverer. Dette grunnet store fraktkostnader, men nå vurderes en betaling på 25 øre kiloet til leverandører vest for Båtsfjord.

På grunn av markedsforholdene i Nigeria har også Embla her i Båtsfjord, produsenten av fiskehau og ryggbein, stoppet sin produksjon. Nå inngår biproduktene som ble levert til Embla i vår produksjon, selv om det for oss blir litt mer arbeid grunn at det her er bein som skal videreføres til ensilasje, sier Knutsen som sier de nå har bygget opp et tidsmessig laboratorium.

Krabbeskall og fiskelever

Mens Knutsen leder produksjon, skal Ronald Svenning - med mer enn 25 års bakgrunn innenfor fiskeriforskning – fortsette sitt ar-

beid med å utvikle sitt spesielle produkt rettet mot produsenter av kaviar av lakse- og ørretrogn.

– Det Svenning jobber med i sin en-mannbedrift, Hov Bio, er å hente ut enzymer fra torskemager vi får inn. Produktet eksporteres til kaviarprodusenter, og er etterspurt. Enzymer fra torskemager virker, enkelt sagt, på den måten at bindevevet som holder rogn i rognposen blir nedbrutt ved bruken av enzymet i vannbadet rognen ligger i. Dermed kan ren kaviar skummet ut av vannet fordi rogn flyter opp mot vannflaten og bindevevet synker, sier Knutsen.

Et biprodukt som i dag ikke anvendes er krabbeskall. I vinter er det meningen Liholmen Produksjon skal gjøre forsøk for å finne ut hvordan krabbeskall kan utnyttes og ikke som i dag, kastet på havet. Her ligger et stort potensiale, om forsøkene blir vellykket.

– Så ønsker vi å utnytte fiskellevra på en bedre måte. Det er en enestående ressurs som må kunne utnyttes bedre. Tenker meg at trålere kan konservere levra om bord og levere det til oss for videreproduksjon. I dag er marine oljeprodukter mangelvare, og for-

produsenter må ty til både raps- og soyaolje, sier daglig leder Roald E. Knutsen som ser på utviklingen som eventyrlig, og legger til at det nå skal investeres i om lag 3 millioner i nytt produksjonsutstyr.

Ensilasjefakta

Fiskeensilasje er fisk eller deler av fisk som er blandet med et konserveringsmiddel, slik at blandinga er lagringsstabil over lengre tid.

Som konserveringsmiddel brukes vanligvis en syre som bringer pH (surhetsgraden) i blandingen ned til et nivå bakterieveksten i fiskemassen stopper.

Det finnes forskjellige syrer som kan brukes til dette formålet. Når forholdene er riktige, dvs temperatur over 5 °C og en pH på 3,5 til 4,5 vil fiske-massen begynne å brytes ned. Dette skjer hurtigere ved høyere temperaturer opp til 40 °C. Enzymene bryter ned muskelvevet, og vi får en flytende masse.



STABEN: Foreløpig har Liholmen Produksjon en beskjeden stab. Fra venstre Roald Jensen, Ronald Svenning, som har eget firma, Roald E. Knutsen og Jan Erik Johnsen.

Vi skaper verdier - og vi satser i nord!



Norway Seafoods er historie

I oktober kom meldingen om at Røkkes Havfisk og Norway Seafoods var solgt til Lerøy Seafood Group. – For oss her i Båtsfjord får dette ikke noen umiddelbare konsekvenser, sier den nye driftssjefen ved anlegget, Per Gunnar Hansen

Han var inntil overdragelsen i oktober Norway Seafoods sin produksjonsdirektør, med ansvar for samtlige av konsernets produksjonsanlegg i Melbu, Stamsund, Tromvik, Forsøl, Sørvær, Kjøllefjord, Berlevåg og Båtsfjord. Selv om Norway Seafoods er overtatt av Lerøy Seafood Group har de fortsatt det operative ansvaret for hvitfiskproduksjonen.

Får operative oppgaver

Per Gunnar Hansen tror ikke det blir store endringer ved selskapets bedrift i Båtsfjord, i alle fall ikke på kort sikt.

- Lerøy Seafood Group er et konsern som er stor og dyktig på blant annet laks, og nå satses det

også på hvitfisk. Med sitt markedssapparat vil jeg tro dette vil være en fordel for hvitfiskproduksjonen ved våre anlegg. Det er signalisert at det allerede neste år vil bli foretatt investeringer, men jeg kjenner ikke konkret hva som skal skje, og om det skal gjøres investeringer her i Båtsfjord, sier Hansen

Nå er han tilbake i sin tidligere stilling som driftssjef, og skal være den lokale lederen for bedriften i Båtsfjord, med sine vel 120 ansatte.

- Som driftssjef får jeg operative oppgaver, og det er noe jeg svært tilfreds med. Samtidig fortsetter Ørjan Nergaard som råstoffsjef, sier driftssjefen som uttrykket begeistring for overtakelsen, og



TRÅLFISK: Havfisk-trålere skal sørge for jevne leveranser til Båtsfjord.

Foto: Inge Wahl

han mener bestemt at Båtsfjord-bedriften i årene framover blir svært viktig for Lerøy-konsernet.

Utfordrende år

2016 har for hjørnesteinsbedriften Norway Seafoods Båtsfjord vært utfordrende. Selv om bedriften har en økning i mottatt råstoff gjenspeiler det ikke inntjeningen.

- Det er flere årsaker til det. Blant annet har råstoffprisen vært høye, samtidig som produktprisene har vært sterkt presset i markedet. Gjennom store deler av sesongen har det vært et stort trøkk, ikke minst i høst. Men inntjeningen kunne vært bedre. Imidlertid merker vi nå at marginene er blitt bedre. Med hensyn til årene som kommer, er jeg svært optimistisk. Gjennom leveransene fra Havfisk sine trålere får vi en jevn råstofftilgang gjennom hele året. Trålerflåten skal nå levere større mengder med ferskt råstoff. I år ble det fra trålerne landet om lag 8,5 millioner kilo. Og så har



NY STILLING: Per Gunnar Hansen har gått over fra stillingen som produksjonsdirektør til stillingen som plass/driftssjef, noe han er svært tilfreds med.

vi i alle år hatt en stor «fremmedflåten», line- og snurrevadfartøy, som forsyner oss med ferskt råstoff i høstmånedene og fram til

jul. Vi har heller ikke måtte gå til det skritt å permittere noen, tvert imot, da vi bare har ett skift er det blitt mye overtidarbeid, sier driftssjef Per Gunnar Hansen.

Lerøy-fakta

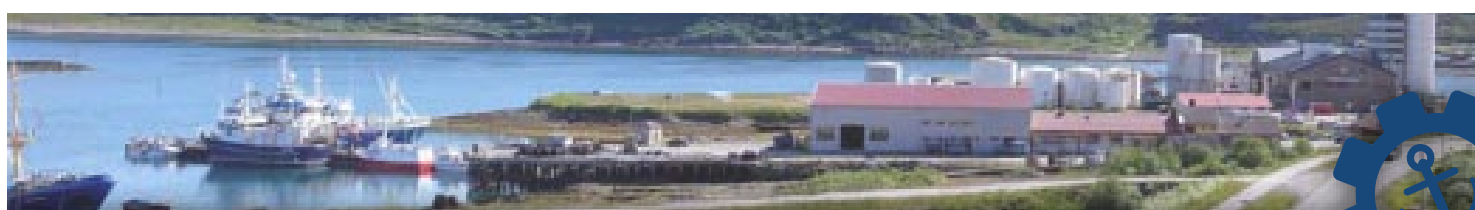
Konsernet startet på slutten av 1800-tallet da fiskeren Ole Mikkell Lerøyen begynte med salg av levende fisk på fisketorget i Bergen. Aktivitetene til Ole Mikkell Lerøyen utviklet seg gradvis til å omfatte detaljutsalg i Bergen, omsetning av levende skalldyr og en begynnende eksportforretning. I 1939 ble konsernets største salgsselskap, Halvard Lerøy AS grunnlagt.

Konsernet startet sin eksport av laks i 1973, og ble gradvis blant Norges mest dominante lakseeksportører.

Lerøy var en familiebedrift helt til 1997, da konsernet ble et offentlig firma, som resulterte i en notering på Oslo Børs i 2002.

I dag er Lerøy verdens 2. største produsent av laks og torsk, og er involvert i lakseproduksjon på Hitra, Kristiansund, Troms og Skottland (Shetland). I 2011 ble Lerøy erklært Norges 12. største eksportselskap.

Kilde: Wikipedia



Barents
Skipsservice AS

et klart **førstevalg**
på mekaniske tjenester

78 98 43 00 // 9991 Båtsfjord // bjorn@baskips.no // www.barents-skipsservice.no

- Sveising av stål- og aluminiumskonstruksjoner
- Maskinering
- Hydraulikkservice
- Motorservice og installasjoner

- Volvo Penta-forhandler
- Sønnak-batterier
- Froster-pumper
- Hydroscand-forhandler
- Utstyr til fartøy og industri
- Teleskoptruck 4 tonn

Pilotprosjekt

Konsernsjef i Norway Seafoods, Thomas Farstad sier til Båtsfjordmagasinet at det i årene som kommer vil bli gjort investeringer ved anleggene. De siste årene er det også gjort et kjempeløft i Båtsfjord, der det er investert opp mot 20 millioner kroner.

- Nå ønsker vi å modernisere og effektivisere filetproduksjonen, og vi har et langsiktig perspektiv. Neste år skal vi sette i gang et industrielt pilotprosjekt i Melbu, og erfaringene fra dette prosjektet vil bli overført til de andre anleggene, sier Farstad som legger til at det på nåværende tidspunkt ikke er snakk om å omorganisere driften, heller ikke i Båtsfjord.

For øvrig er det konstituert en produksjonsdirektør med kontor i Oslo.

Styreleder for Lerøy Group, Helge Singelstad bekrefter at de som eiere har et langsiktig perspektiv, og at investeringene skal være forutsigbare.

- Vi må ha evnen til å tilpasse oss etter de produktene markedet etterspør, og jeg vet at ved anleggene er det meget høy kompetanse, noe vi skal ta vare på – og utvikle videre, sier Singelstad.

Satser på lærlinger – og savner jenter



– Det jeg ønsker, er at flere jenter velger elektroutdanning
Tor Inge Haugsnes

Daglig leder av Haugsnes Elektro, Tor Inge Haugsnes (55) satser bevisst på å ta inn lærlinger. – Det jeg ønsker, er at flere jenter velger elektroutdanning, og satser på et yrke som i dag er dominert av gutter, sier Haugsnes.

Helt siden han etablerte Haugsnes Elektro i Båtsfjord i 1995, etter at han i knappe to år tidligere etablerte bedriften i Kirkenes, har han tatt inn lærlinger.

Glad for LOSA

Fra en beskjedne start sysselsetter bedriften i dag 16 årsverk. Det samme kan sies om omsetningen siden starten. I 2014 var den på ca. 13 millioner kroner, i fjor 20,5 millioner kroner. Resultatet i fjor var pluss 2,3 millioner kroner. I år vil det bli nye rekord, også fordi

Haugsnes Elektro er en av de store innen skipselektronikk, med oppdrag langs store deler av kysten.

- Her i Båtsfjord har vi ti fagarbeidere og to lærlinger. I Tana har vi en avdeling med to fagarbeidere og to lærlinger. Og lærlingene er nødvendig for å rekruttere fagarbeidere. Vi har bare positive erfaringer med de unge. Det viser seg at de aller fleste, etter at de har tatt fagbrevet, blir her i Båtsfjord, sier Haugsnes.

Han er også svært glad for LOSA-tilbudet (Lokal Opplæring i



ANBEFALER: Lærling Rayer Aksberg (t.v.) anbefaler ungdom til yrket han selv har valgt. Her sammen med hans rettleder, Marius Marthinussen.

Samarbeid med Arbeidslivet) som er i Båtsfjord, og Haugsnes Elektro tar inn elever som skolen ønsker å utplassere på arbeidsplasser for å bli bedre kjent med yrkeslivet.

- Utplasseringen er viktig i forhold til yrkesrekruttering. Vi har også en lærlingekoordinator, Marius Marthinussen (31). Han har selv har gått læretiden har hos oss og har også erfaring som ungdomsarbeider. Derfor har han de beste forutsetningene til å ta seg av våre lærlinger, sier Haugsnes.

Allsidige oppgaver

En av de fire lærlingene til Haugsnes Elektro, Rayer Aksberg (19). Han startet læretiden i juni måned, og har om lag to år igjen til han skal opp til fagbrevprøven. Under læretiden skal han også fullføre en nettbaserte el-skolen.

- Vi får en allsidig fagligutdanning og vi lærlinger er innoen en rekke arbeidsområder. Blant annet innenfor skipselektronikk, data, hus- og bedriftsinstallasjoner, bare for å ha nevnt noen områder. Og

jeg er meget godt fornøyd med min rettleder, og synes det er et meget spennende yrke og vil anbefale det for andre gutter – og jenter, sier Rayer Aksberg.

Lærlingekoordinator Marius Marthinussen er på sin side også fornøyd med bedriftens lærlinger.

- De er alle motiverte gutter. Før de skal opp til fagprøve må de gjennom en teoretisk eksamen. I forkant av eksamen er det en felles samling i Hammerfest for lærlingene som står foran selve fagprøven, sier Marthinussen.



JENTER: Daglig leder for Haugsnes Elektro, Tor Inge Haugsnes ønsker at flere jenter tar elektroutdanning.

Hjemlengselen ble for sterk

Etter over 20 år i «utlendighet» fant Helge Skattør (49) tiden moden til å vende nesen hjemover. Lengselen etter barne- og ungdommens Båtsfjord ble for sterk. Om han angrer på valget? - Det har jeg ikke gjort én eneste dag, sier han med overbevisning.

Den hjemvendte datautdannende Helge Skattør dro sørover i 1995. Han bosatte seg i Sandvika i Bærum kommune og har jobbet i en rekke store kjeder, som blant andre Interbok, Libris, Bohus, Jernia og Brio. For to år siden var han tilbake i Båtsfjord - ansatt hos Haugsnes Elektro AS.

Medeier

Helt siden han dro sørover har tanken på å vende hjem ligget latent. Derfor kjøpte han på slutten av 1900-tallet hytte ved Ordoanet.

Når han tok beslutningen om å flytte hjem, var det egentlig ingen tilfeldighet at han havnet i elektroinstallatørbedriften som ble stiftet i 1993, og som han kjente svært godt. I en periode på 2000-tallet var han nemlig medeier i bedriften.

Det var Tor Inge Haugsnes (55) som sto bak etableringen av Haugsnes Elektro AS, og det var ingen tilfeldighet. I fiskerihovedstaden Båtsfjord er fiskeriene hovednæringen. Og ideen bak oppstarten av elektrobedriften var at den skulle betjene fiskeindustri-

ien og fiskeflåten med leveranser og montasje av elektriske installasjoner, samtidig som elektrobedriften skulle tilby sine tjenester til det øvrige lokalmarkedet.

Fin økning

- Etter etableringen har bedriften hatt en positiv utvikling, og det har ført til økt stab. Nå har vi rundt 16 årsverk, og har sett behovet for å knytte til oss lokale fagfolk, sier Helge.

Tre tilsatte er i dag dedikert til bedriftens fartøyavdeling, en av dem er nettopp Helge.

- Jeg jobber i all hovedsak med båtelektronikk. I dag har vi ikke så stort nysalget av elektronikk, men konsentrerer oss om å gi fartøyeiere den servicen som forventes, sier Helge.



HJEMVENDT: For Helge Skattør ble hjemlengselen for stor, og for to år siden vendte han tilbake til Båtsfjord.



MÅ TILBAKE: - Jeg og mange med meg MÅ bare til Båtsfjord for å dra på land store mengder torsk, sier Hans Michal Arntsen.

MÅ bare til Båtsfjord

Når det drar seg mot høst og vinter er det mange fartøyeiere fra Lofoten og Vesterålen som velger å avslutte årets sesong med Båtsfjord som base. To av dem er Geir Nygård (56) og Hans Michal Arntsen (40), begge fra Flakstad i Lofoten.

Vi møtte dem på kaia til Båtsfjordbruket. Arntsen er skipper på den 62 fot store «Tommy jr.» og Nygård på sin side ligger ved kaia med sin 43 fots «Strandværingen». Begge driver med line, og har planer om å ro for Båtsfjordbruket til midten av desember.

Tradisjon

- Det er mange fra Lofoten og Vesterålen som bare må til Båtsfjord når det går mot høst. Blant annet fordi det er kort vei til fiskefeltene, og her i Båtsfjord er det bygd opp en utmerket infrastruktur med en sær god havn. Båtsfjordbruket har også lagt forholdene godt til rette for oss «fremmedfiskere», med blant annet utmerkede egnebuer og servitilbud. Og for meg er det blitt tradisjon å avslutte sesongen her i Båtsfjord, sier Arntsen som normalt har fiskerihovedstaden som base to ganger i året. Han forsyner nemlig Båtsfjordbruket med fisk også tidlig på høsten.

Han ror med 70 stamper og har sørget for å ha egne egnere og landmann. Om bord er det fire mann.

- Skal jeg nevne en negativ ting er det at vi ikke alltid får nok line til våre fem seks egnere. Derfor kan vi ikke alltid gå ut med det antall linestampene vi ønsker, sier Hans Michal Arntsen som nettopp hadde losset ca. 14 tonn stortorsk og er svært fornøyd med årets sesong. For øvrig driver han med garn i vinterhalvåret.

Røtter i kommunen

Mens Arntsen i en rekke høstsesonger har hatt Båtsfjord som base, er det første gang på om lag 20 år at Geir Nygård er tilbake i Båtsfjord. Og dette til tross for at han har sine røtter her. Hans mor er fra Makkaur og da han var 18-19 år flyttet familien til Lofoten.

- Så langt har vi hatt en fin sesong. Værforholdene i høst og så langt i vinteren har også vært svært gode, med få dagers landligge. Med tillatt bifangst på 60 prosent, samtidig med svært gode forekomster av stor og feit torsk, kan vi glede seg over hyggelig tall på sluttседlene, sier Geir Nygård som har igjen om lag 35 tonn av sin kvote. Han

regner med å forlate Båtsfjord midt i inneværende måned.

Han driver med mellom 40 og 50 stamper og om bord i «Strandværingen» er det mannskap på tre.

Svært tilfreds

Både daglig leder på Båtsfjordbruket, Frank Kristiansen og produksjonsleder ved Lerøy, tidligere Norway Seafoods, Per Gunnar Hansen er svært tilfreds med høstsesongen. Begge sier de er helt avhengig av den tilreisende flåten, og er glad for at den store «fremmedflåte» velger fiskerihovedstaden Båtsfjord. Derfor strekker bedriftene seg også langt for å legge forholdene best mulig til rette for de tilreisende fiskerne.

For næringslivet i kommunen er «fremmedflåten» svært viktig. Mannskapene legger igjen relativt store beløper. Og ikke minst, de bringe på land blodferskt og førsteklasses råstoff, og sørger dermed for full produksjon - og full sysselsetting - ved de to store filetbedriftene i Båtsfjord som til sammen sysselsetter henimot 200 personer.



RØTTER: Skipper på «Strandværingen», Geir Nygård, har sine røtter i Båtsfjord, og er nå tilbake i sin hjemkommune.



AVHENGIG: Både Per Gunnar Hansen, (t.h.) og Frank Kristiansen, sier de er avhengig av «fremmedflåten»

En klubb for spesielt interesserte

Mange betrakter dem som annerledes, og de forbindes ofte med fart, fest og spenning, medlemmer av motorsykelklubber. Men så viser det seg at medlemmene, i alle fall i MC-klubben Arctic Riders i Båtsfjord, består av «myke», samfunnsengasjerte og godt voksne familiemenn.

Opp gjennom årene er det skapt mange myter om motorsykelklubber. Men det er i alle fall ikke noe mystikk omkring klubben i fiskerihovedstaden.

Frelsesarmebygget

I dag er det 12 medlemmer i motorsykelklubben Arctic Riders, som har motorsykkelfjøring som sin lidenskapelige hobby.

Hver torsdag møtes de til hyggekvelder i klubblokalet, med mekking og pussing på sine kjøredoninger, og utveksling av mer eller mindre sannferdige historier over en kopp kaffe i storstua i klubbhusets andre etasje. Møtesalen, med en liten scene, bardisk og plass til pluss 100 gjester, er innredet med kafébord og sittegrupper.

Det var i begynnelsen av 2000-tallet at de aktive og godt voksne medlemmene av MC-klubben klarte å skaffe til veie 160.000 kroner for å kjøpe det vel 420 kvadratmeter store Frelsesarmebygget, oppført tidlig på 1950-tallet. Kjøpet ble en realitet, og klubbens medlemmer hevder det var vel anvendte penger.

Arealet på grunnplan er avsatt til blant annet lager og garasje/verksted med alskens verktøy.

Jubileum neste år

I om lag 10 år har Ronald Wærnes vært klubbens ubestridte leder, og det ønsker han også å være neste år. For da kan MC-klubb invitere til fest. Klubben ble etablert i 1987 og skal neste år markere sitt 30 års jubileum.

- Nå hadde Båtsfjord en mo-



SOSIALT: Hver torsdag møter medlemmene til sosial samvær. Her noen av medlemmene. Fra venstre: Dan Martin Henriksen, Ronald Wærnes, Tommy Nilsen, Dag Antonsen, Steffen Holmgren, Terje Dammerud og Willy Eilert Økland (foran). Terje er ikke medlem av klubben, men disponerer leiligheten.



BYGGET: I høst ble det skiftet ytterpanel og vinduer i MC-klubbens klubbhus.

torsykelklubb på 1970-tallet, men den formelle stiftelsen av dagens klubb skjedde i 1987. Når vi inviterer til jubileumsfest skal vi være ferdig med reno-

veringen av bygget, som vi opp gjennom årene har hatt mye styr med. Det vi nå gjør er å skifte ytterpanel og vinduer, kostnadsberegnet til ca. 1,2 millioner

kroner. I 2014/15 fikk vi oppgradert det elektriske anlegget. Egeninnsatsen vi har nedlagt i lokalet vil jeg påstå er betydelig, og nå framstår bygget nærmest

som nytt, sier Wærnes.

Etter at Frelsesarmeen forlot bygget har det vært mange leietakere opp gjennom årene. Både post, klesforretning og Båtsfjord videregående skole har leid lokaler i bygget.

- Vi har også en leilighet som er utleid, og skaffer oss en viss inntekt. Ellers kommer inntekten blant annet gjennom en årlig medlemsavgift på 6000 kroner. Vi leier også ut lokalet til den relativt nystiftede rockeklubben. Nærmest hver lørdag har vi åpen kafé og to-tre ganger i året et større inntektsgivende arrangement, sier leder Roald Wærnes som benytter anledningen til å skryte av medlemmene for den innsatsen de gjør for å skape et skikkelig godt klubbmiljø.

Og så ønsker han at flere motorsykelentusiaster i Båtsfjord melder seg inn i klubben.



LINKEN
NÆRINGSHAGE

Har du en ide - da kan vi hjelpe deg videre!

Vi kan blant annet tilby prosjektledelse, prosjektarbeid, planarbeid, bedriftsutvikling, tilrettelegging av bedriftskurs og vi har et stort nettverk innen næringsutvikling.

Linken Næringshage
Pb 113, 9991 Båtsfjord
E-post: post@linken-nh.no - Hjemmeside: www.linken-nh.no



NYEST: Den regionale lufthavna i Båtsfjord er den nyeste og siste som er bygd her i landet.

Endelig tilbake

- Endelig er jeg tilbake, og det er godt å være hjemme igjen, sier den nye lufthavnsjefen i Båtsfjord, Eirik Pedersen (40). Han tiltrådte stillingen første arbeidsdag i oktober.

Som så mange andre båtsfjordingene forlot han sin hjemplass ganske tidlig. Han ønsket å oppleve noe større og annerledes. Men etter som årene gikk ble draging mot sine hjemlige trakter bare sterkere og sterkere.

Beveget seg hjemover

- Da jeg i 1998 dro til Alta for å ta videre utdanning var det ganske så dødt her i Båtsfjord, og jeg hadde ingen planer om å vende tilbake. Så hadde jeg lyst til å oppleve noe nytt og mer spennende, sier Eirik.

Etter nærmere fem år på skole i Alta, der han tok videregående utdanning og deretter blant annet grunnfag i engelsk og startet på IT-utdanning, var Tromsø neste stoppested. Her jobbet han hos engros-selskapet ASKO NORD med blant annet innkjøp.

- Nå begynte jeg for alvor å sysle med tanken om å vende hjemover, men så var det dette med jobbmuligheter. De var ikke så mange i Båtsfjord. I 2012 ble det ledig stilling som leder av en Expert-butikk i Alta. Den fikk jeg og dermed begynte jeg å jobbe med nærmere Båtsfjord. I Alta ble jeg i vel to år. Deretter gikk turen videre til Post Nord i Tana. Etter ca. to år i Tana kom muligheten

til det siste skrittet. Avinor lyste ut stillingen som lufthavnsjef. Og nå er lufthavna mitt arbeidssted, og her i Båtsfjord akter jeg å bli, sier den nye lufthavnsjefen. Nå går han med planer om å kjøpe hytte i Syltefjorddalen. Da kan han oftere få dyrket sin store hobby, friluftsliv og fiske.

Bratt læringskurve

Han sier selv at luftfart har han i utgangspunktet minimal kjennskap til. Han innser at stillingen er utfordrende, og det er mye å sette seg inn i, det gjelder ikke minst de fagtermologiene og luftfartens utallige forkortelser.

I dag har Eirik ansvar for elleve Avinor-ansatte, sju jobber på bakken og fire i tårnet. I tillegg har Widerøe fire-fem ansatt.

- Jeg har meget gode kollegaer som har lang «fartstid» her på flyplassen. Disse vet jeg vil støtte og instruere meg, ikke minst i innkjøringsperioden. Men jeg innser at det blir en bratt læringskurv, og ansvarsområdet er stort. I tillegg til personalet har jeg også ansvar om alt av flyplassens infrastruktur, og det er ikke snakk om å gå på akkord med eksempelvis brann, sikkerhet og redning, sier han.

God regularitet

Svein Ottar Holm (57), en av Eirik sine kollegaer på bakken, sier at alle har tatt vel imot den nye lufthavnsjefen, og understreker at det er utrolig mye han nå må sette seg inn i.

Selv fikk den flyinteressert Holm fast jobb på flyplassen i 2001, to år etter at den nye flyplassen med en total banelengde på 1000 meter ble anlagt på fjellet.

Allerede på 1960-tallet ble det av den lokale flyklubben anlagt en landingsstripe i Båtsfjorddalen.

Svein Ottar Holm var faktisk med å bygge ut den kommunale flyplassen for kommersiell drift. Han mener det var i 1972 at arbeidene startet med å anlegge en ca. 600 meter lang landingsstripe i dalen.

I 1978 startet Norving regulær passasjerflyvinger til/fra Båtsfjord, og det skjedde fram til 1990. Da fikk Widerøe konsesjon, og fram til 1999 var det selskapets Twin Otter-maskiner som betjente Båtsfjord. I 1999 ble dagens flyplass på fjellet åpnet.

- Per i dag er den fortsatt Norges

nyeste kortbaneflyplass. For kommunen var det en klar fordel å legge flyplassen oppe på fjellet, ikke minst fordi vi da fikk en langt bedre regularitet. Den er i dag blant de beste av samtlige kortbaneflyplasser her nord, sier Svein Ottar Holm.

I dag har Båtsfjord fire anløp hver dag og passasjertallet i 2015 var 26.732. Til sammenligning hadde de andre flyplassene i fylket følgende passasjertall:

Alta	392.520,	Kirkenes
311.016,	Hammerfest	175.351,
Vadsø	102.215,	Lakselv
65.624	Vardø	30.786,
Berlevåg	14.310 og	Hasvik
14.217.		



KOLLEGA: Svein Ottar Holm (t.h.) er en av Pedersens kollegaer som selvsagt vil rettlede den nye sjef, om det skulle være nødvendig.

BÅTSFJORD

REISESERVICE A/S

Flybilletter - Flyfrakt - Hotell - Leiebil

Postboks 93, 9991 Båtsfjord
Tlf. 78 98 57 40 Fax. 78 98 57 49
nobjfreise@online.no

Vindkraftverket i skarp rute

Takket være en usedvanlig mild og fin senhøst er arbeidene med byggingen av Hamnefjell Vindkraftverk, nord for fiskerihovedstaden Båtsfjord, i skarp rute. Og går alt som planlagt, vil vindkraftturbinene kunne settes i produksjon om knapt ett år.

Det er Finnmark Kraft og det franske selskapet Ardian som står bak utbyggingsprosjektet til ca. 600 millioner kroner.

51 prosent eierandel

Det var i 2011 at Finnmark Kraft AS, etablert i 2009, overtok vindkraftverk-prosjekter fra Statoil. Den endelige konsesjon for bygging av Hamnefjell vindkraftverk ble gitt av Norges Vassdrag- og Energidirektorat (NVE) i 2012.

Finnmark Kraft eies i dag av kraftselskapene Alta Kraftlag, Hammerfest Energi, Luostejok Kraftlag, Repvåg Kraftlag, Nordkyn Kraftlag, Varanger Kraft og grunneier Finnmarkseiendom.

Samarbeidspartner, infrastrukturfondet Ardian, ble etablert i 1996 og er et uavhengig privat investeringsselskap med en kapital tilsvarende 50 milliarder dollar (ca. 400 milliarder kroner) plassert i Europa, Nord-Amerika og Asia. Selskapet er majoritetseid av sine ansatte og er en global investor.

Mens Finnmark Kraft har 51 prosent eierandel i Hamnefjell Vindkraftverk har Ardian restenende 49 prosent.

15 turbiner

Etter flere utsettelse kom byggingen av vindkraftverket i gang i april måned i år. Og arbeidene har hatt den framdriften som beregnet, uten ett eneste alvorlig uhell, selv om det har vært 50-60 arbeidere i sving til en hver tid, 12 timer i døgnet.

Finnmark Krafts prosjektleder, sivilingeniør Lise Heggheim sier at det er gitt konsesjon for utbygging med en total kapasitet på 120 MW. Det totale konsesjonsarealet er på ca. 15 kvadratkilometer.

- I denne omgang blir det satt opp 15 vindkraftturbiner i den sydlige del av det totale konsesjonsarealet. Vindturbinene skal til sammen levere ca. 50 MW. Dette tilsvarer strømforbruket til om lag 9500 husstander. Det danske konsernet, Vestas, som er verdens ledende produsent av vindkratturbiner og på verdensbasis har en markedsandel på ca. 20 prosent, skal stå for levering av turbinene. Hver av dem har en tårnhøyde på 84 meter og rotordiameteren er 112 meter. Hver turbin har en kapasitet på 3,3 MW, sier Lise Heggheim.

Arealet som nå er under utbygging strekker seg over nærmere



DIMENSJONER: Fundamentene til vindkraftturbinene har virkelig store dimensjoner.



TRAFØ: Inne på fjellet er det bygd trafostasjon og en ny kraftlinje til stasjonen.

seks kvadratkilometer, altså halvparten av det som er gitt i konsesjonstillatelsen. Det betyr at det er rom for minst 15 nye vindkraftturbiner den dagen det blir aktuelt.

Imponerende

Det er et imponerende arbeid som utføres på Hamnefjell. Fra før er det bygd vei til den 241 meter høye telekommunikasjonsmasten på Hamnefjell, om lag seks kilometer fra fiskeværret.

Da tårnfundamentene er plassert med 500 til 600 meters mellomrom har det vært nødvendig å bygge til sammen om lag 7,5 kilometer med stikkveier og kabelgrøfter, og ved hvert enkelt fundament er det anlagt oppstillingsplasser som først og fremst skal benyttes under oppsett av de store vindkraftturbinene.

De 15 turbinfundamentene har en størrelse på 15 ganger 15 meter og med en dybde på ca. to meter. Til hvert fundament har det gått med ca. 500 kubikkmeter betong. I fundamentene er det i sirkel støpt over 100 bolter som selve vindkraftturbinene skal festes til. Hver bolt har en lengde på ca. 3,2 meter.

Betongen er blitt produsert ved det mobile betongblanderet som Kirkenes ferdigbetong har plassert ved oppkjøringen til fjellet, og biler med betong har i hele sommer og høst gått i skytteltrafikk opp til fundamentene etter hvert som de er utgravd.



BYGGELEDER: Bernt Rune Richardsen er én av to som har byggelederansvaret.



PROSJEKTLEDER: Lise Heggheim er prosjektansvarlig for Hamnefjell Vindkraftverk.

Historikk

En forløper for prosjektet Hamnefjell Vindkraftverk ble av Norsk Hydro ASA meldt som et vesentlig større prosjekt allerede i 2003 under navnet Basecarru. Det innmeldte prosjektet omfattet området Basecarru vest for tettstedet Båtsfjord, og Båtsfjordfjellet øst for tettstedet.

Da planen om et vindkraftverk på Hamnefjell ble lansert, ble det arbeidet fram en konsekvensutredning før Hydro sendte inn søknaden i 2006. Konklusjonen etter utredningen var at de viktig-



BETONG: Det er produsert enorme mengder betong ved den mobile betongstasjonen.



SERVICEBYGG: Fra dette servicebygget styres vindkraftverket.

ste negative konsekvenser er at landskapet med vindmøller ville bli visuelt endret, spesielt sett fra Båtsfjord, og at reindriftsnæringen påvirkes. De viktigste positive konsekvensene er at produksjonen av elektrisk kraft uten klimagassutslipp vil øke, og at Båtsfjord kommune får en stor investering, med de positive ringvirkningene det får for samfunnet og det lokale næringsliv.

I 2007/2008 kom Statoil med i prosjektet, for senere å stå aleine da Hydro trakk seg ut, og i 2011 overtok Finnmark Kraft vindkraftprosjektet på Hamnefjell. Etter forhandlinger med reindriftsutøvere som benyttet tilstøtende områder, ble det oppnådd enighet. Dermed kunne arbeidet med å realisere prosjektet fortsette.

Når Hamnefjell Vindkraftverk kommer i drift er dette det andre vindkraftverket til Finnmark Kraft. Selskapet eier også Havøygavlen Vindkraftpark i Måsøy kommune. Parken, med 16 turbiner, kom i produksjon i 2002.

Strengt miljøkrav

Fra miljøvernensiden er det meget strenge krav til blant annet naturinngrep og veibygging.

- De strenge kravene har vært utfordrende for entreprenørene, men utbyggerne har gjort et fantastisk arbeid med å unngå skremmende sår i naturen, selv om den utelukkende består av steinmasse. Siden oppstart har vi hatt flere miljøkontroller, og alle inspektørene har sagt seg svært tilfreds med utbyggingen. Det er for øvrig entreprenørfirmaet PEAB/Bjørn Bygg AS som har ansvar for infrastruktur, blant annet veibygging, kabelgrøfting, oppstillingsplassene, det 270 kvadratmeter store trafobygget inne på fjellet, og servicebygget på 450 kvadratmeter ved starten av oppkjøringen til fjellet. Fra servicebygget vil vindkraftparken styres når den er i drift, sier en av de to byggeleiderne Multiconsult har plassert i Båtsfjord, Bernt Rune Richardsen. Multiconsult har for øvrig byggelederansvaret for hele prosjektet.

Ankommer i mai

Det er også bygd en 2,2 kilometer

lang 132 kV høyspenningslinje fra Båtsfjord transformatorstasjon til den nye Hamnefjell transformatorstasjon inne på fjellet. Videre er det i veigrøfter langt ned ca. 12 kilometer med 22 kV høyspentkabler og fibernett som binder sammen de 15 turbinene.

Under byggingen har flere lokale entreprenører hatt opp-

drag, noe som har gitt store ringvirkningen til lokale og regionale entreprenører, og ikke minst til næringslivet i lokalsamfunnet, noe som også har vært forventet.

Etter planen skal vindturbine ankommen Båtsfjord med båt i slutten av mai måned neste år, og PEAB skal etter planen starte monteringen av de 15 vindkraft-

turbine første dagene i juni måned.

Går alt som planlagt vil hele Hamnefjell Vindkraftverket kunne settes i produksjon i løpet av oktober/november 2017, og det blir etablert fire-fem helårige arbeidsplasser ved Hamnefjell vindkraftverk.



★★★★★

Utvalgt for PROFFEN

Kampanje på sesongens verktøy

LUNA HÅNDSAG S550 11TPI 3FAS TANN
3-fastannet, tannspissighet håndsag. Med friksjonsmalt sagblad. Tokomponents håndtak - utformet som vinkellegg med 90° og 45° mot sagbladets rygg.
Artikkelnr.: 201830304
Nobbnr.: 43929075

Inkl. mva **185,-**
Ekskl. mva 148,-

LIMIT KRYSSLASER 360V2
Linjelaser Limit 360V2. Meget kompakt og smidig linjelaser med 360 graders horisontal linje og to vertikale linjer i 90 graders forhold til hverandre.
Artikkelnr.: 242160109
Nobbnr.: 50742493

Inkl. mva **2499,-**
Ekskl. mva 1999,-

RAPID STIFTEPISTOL RAPID 34
Kraftig modell - egnet for festing av myke plater, tetningslister, folie etc. i alle treslag. Rekylfri. Med patentert 3-trinns slagstyrkeomstiller, gir mindre stress på underarmsmuskulaturen. Sparer opp til 40% kraft med 6-10 mm stifter.
Artikkelnr.: 71460208
Nobbnr.: 25403478

Inkl. mva **498,-**
Ekskl. mva 398,-

MATERIALHANDELEN

Fomavegen 14,
9990 Båtsfjord
Tlf.: 78 98 57 70

Man-Ons: 07:30-16:00 Tor: 07:30-18:00 Fre: 07:30-16:00 Lør: 10:00-15:00



Havservice ekspanderer

Det startet høsten 2012 i beskjedne lokaler. Nå har Havservice AS avdeling Båtsfjord ekspandert.

Det skjedde etter at selskapet inngikk avtale med fisker Bjørnar Jonassen om leie av grunnplanen i et tidligere fiskebruk som opprinnelig ble bygd på 1950-tallet av Trygve Nilsen og har opp gjennom årene hatt flere eiere.

Stor økning

Havservice AS er en avdeling av Havservice Ålesund AS, et selskap som ble etablert i 2011. Fra januar i år ble morselskapet en del av konsernet Mustad Autoline, og selskapet er nå i ferd med å bygge opp en avdeling i Myre i Vesterålen. Med den nye avdelingen operativ er hele kysten dekket av Havservice Ålesund AS.

Daglig leder for avdelingen i Båtsfjord, Svein Arne Ananiassen (47) er svært tilfreds med utviklingen siden oppstart. Nå når Havservice Ålesund er en del av Mustad Autoline, har det også gitt avdelingen i Båtsfjord større økonomiske «muskler».

Mens Havservice omsatte for ca. 6 millioner kroner i 2012 kom omsetningen i 2015 opp i 25,5 millioner kroner, i år er det så langt en omsetningsøkning på hele 20 prosent.

- Etter at vi i mai måned flyttet inn i nye og mer tidsmessige lokaler har vi nå dobbel så stor plass enn tidligere. I tillegg har vi tilgang til en stor kai og byggets andre etasje. Der har eieren av anlegget, snurrevadfisker Bjørnar Jonassen, et notbøteri. Det har vi



NY LOKALER: Svein Arne Ananiassen og Havservice har nå flyttet inn i nye og mer tidsmessige lokaler.

tilgang til, noe vi kan dra nytte av, sier Ananiassen med stor tilfredshet.

Over til konkurrenten

Svein Arne Ananiassen kom til Båtsfjord i 2008, fra stillingen som kolonialkjøpmann i Berlevåg, til stillingen som daglig leder av Rema 1000. Men året etter gikk han over i en ny og på mange måter beslektet bransje, nemlig salg av utstyr og redskap til fiskeflåten, med Mørenot Dyrkorn AS som arbeidsgiver i en kort periode.

Da Havservice Ålesund AS etablerte seg i Båtsfjord fikk berlevågingen tilbud om å lede og bygge opp avdelingen. Han sa ja,

noe han ikke angret på i dag. Og nå er hans forrige arbeidsgiver den største konkurrenten. Selv sier han at det er helt greit med konkurranse, noe som skjerper begge parter.

Utvidet

- Etter flyttingen inn i nye lokaler har vi utvidet varesortementet betydelig. Vi forsyner kystfiskeflåten med blant annet liner, fiskekroker, teiner, arbeidstøy og dekkutstyr. Vi har også bygd opp et varelager som retter seg mot snurrevadfåten. Det nye er at vi nå leverer og monterer utstyr til autolineflåten. Nettopp har vi solgt og montert autolineutstyr, med 16.350 kroker, om bord i Kent Are

Esbensens «Vardøjenta». Prislapen er totalt ca. 1,5 millioner kroner, og prøver viser at utstyret vi har montert fungerer som forventet, sier Ananiassen som legger til at i dag blir om lag 70 prosent av produktene til Havservice i Båtsfjord importert direkte fra utlandet.

Torsketeiner

Den daglige lederen vil trekke fram et helt nytt redskap han tror vil bli en suksess, nemlig torsketeiner.

- I mange år har Havforskningsinstituttet gjort forsøk med teiner, nå har de gjort et gjennombrudd. Det skjedde etter at det ble montert ledlys inn i teinene. Det viser seg nemlig at krill tiltrekkes av lyset i teinene, noe som fører til at torskene følger etter. I én

teine var det 47 torskeindivider. Fiskens snittvekt var på rundt fem kilo. Så langt har vi fra Havservice Ålesund solgt ca. 300 teiner til finnmarkfiskere, sier Svein Arne Ananiassen som understreker at Havservice har et godt samarbeid med andre bedrifter i Båtsfjord som retter sin virksomhet mot fiskeflåten.

De nyutviklede torsketeinene har en lengde på 1,3 meter, bredden er 1 meter og høyden 1,2 meter. Prisen ligger rundt 1500 kroner per stykk og ledlyset koster om lag 100 kroner per stykk.

Havforskningsinstituttet arbeider nå med å utvikle større torsketeiner og ledlysluker med lang levetid - og som fungerer ned til 500 meters dybde.



NYVINNING: Her viser Svein Arne Ananiassen (t.v.), notbøter Birger Larsen og Kurt Antonsen (tilsatt i Havservice) nyvinningen, den nykonstruerte torsketeinen.

Lys i torsketeiner ga rekordfangst

Lys har tidligere vært testet for å øke fangsten av torsk i fisket med teiner, men resultatene fra disse forsøkene har vært motstridende og uklare. Nå har det skjedd et gjennombrudd.

Havforskere ser nå ut til å ha knekt koden. I fiskeforsøk om bord i fiskefartøyet «Fangst» har de fått over 200 kilo torsk i én teine.

Tokammers teiner

Bakgrunnen for forsøkene med kunstig lys i teiner er at atferdstudier har vist at akkaragn på en effektiv måte tiltrekker torsk til teiner, men bare en liten andel av fisken (12 prosent) svømmer inn i teinene og blir fanget. Det er vist at torsk kan tiltrekkes av agn på lange avstander, opptil 700 meter. Torsk er imidlertid en visuell predator og bruker synet når den skal fange byttedyret. Denne atferden hos torsk har gitt ideen om at en visuell stimulus i tillegg til agnet kan motivere flere fisker til

å svømme inn i teina og dermed øke fangsten.

Forsøk har derfor vært utført for å teste ulike typer lys i tokammer torsketeiner. Forsøkene ble nylig utført i Ramfjorden i Troms der teiner med kunstig lys og akkar som agn ble sammenlignet med teiner med kun agn. Det ble testet om torskene reagerte forskjellig på lys med ulike bølgelengder (farge) og intensitet.

Hvitt lys best

Hvit lys av høy intensitet ga de beste resultatene. Teiner med hvitt lys ga fangstrater på mange titalls kilo, mens naboteinene uten lys (kun agn) ofte var tomme. Rekordfangsten i en enkelt teine var på hele 47 torsk med en gjennomsnittsvikt på 5 kilo.

Forskerne har forklaringen på disse resultatene. Magene til torskene som var fanget i teiner med lys var fulle av krill. Videoopptakene som ble gjort viste at tette svermer av krill samlet seg rundt lyset, og at torsk som var fanget stod i svermen og spiste

krill. Det er kjent at krill tiltrekkes av lys, og krill er et naturlig byttedyr for torsk. Når det samler seg store mengder krill i teinene, vil dette lokke torskene til å svømme inn i teina for å forsyne seg av dette matfattet.

Krillen ser lyset

Det er således svermen av krill og ikke lyset i seg selv som er den viktigste drivkraften. Disse interessante observasjonene viser at selv små aktive byttedyr som krill motiverte torsk på over 80 cm til å svømme inn i teinene for å spise seg mett.

Dataene fra forsøkene skal nå analyseres før de publiseres i et vitenskapelig tidsskrift. Basert på disse interessante funnene skal det neste år utføres tilsvarende forsøk i kommersielt fiske i andre områder og til andre årstider.

Oppfordring

Forsker Odd-Bjarne Humborstad sier i Båtsfjord-magasinet at teinene sto ute i 24 timer, og nå er planen å videreføre forsøkene til nye områder og forskjellige

teinstørrelser. Det er i forsøkene benyttet mange lys- og lyktetyper. Nå er man i gang med å finne den riktige lys- og lyktetypen, blant annet leiter man etter lykter med lang levetid.

- Vi ønsker nå å spille på lag med fiskere og oppfordrer de som tar teiner i bruk om å gi oss en tilbakemelding, det vil vi sette stor pris på, sier Humborstad som

legger til at det ikke er tatt patent på den nye torsketeinen.

Prosjektgruppen har bestått av Svein Løkkeborg som prosjektleder, Odd-Børre Humborstad, Mike Breen og Anne Christine Utne-Palm.

Forsøkene finansieres av midler fra EU-prosjektet MINOUW og FHF.



KNEKT KODEN: Havforskningsinstituttet mener å ha knekt koden med teinefangst etter torsk.

Foto: Odd-Børre Humborstad, Havforskningsinstituttet

Båtsfjord Rør, – nå også med sport

Etter at Båtsfjord Rør AS overtok det tidligere samvirkelagbygget for vel fem år siden, har forretningen stadig ekspandert. Flere avdelinger er etablert i det som heter Hindberggata 32-34 i sentrum av fiskerihovedstaden. Siste tilvekst er en sportsavdeling.



UTVIDER: Nå har Jan Erik Grønberg utvidet virksomheten med en egen sportsavdeling.

Det var for om lag 40 år siden rørlegger Jan Holmgren etablerte en rørleggerforretning i kommunen. Firmaet har opp gjennom årene utviklet seg til noe langt mer enn det grunnleggeren startet med.

Høy kompetanse

I dag er det Jan Erik Grønberg (48), gift med Jan Holmgrens datter, som er daglig leder for forretningsvirksomheten.

- Jeg kan trygt si at vi har lang erfaring og høyt kompetente medarbeidere som kan utføre de fleste typer anleggsprosjekter innenfor vår bransje. Med vår fleksible størrelse, kompetente fagfolk og en velutstyrt maskinpark, kan vi utføre både små og store oppdrag. Våre oppgaver spenner seg fra arbeid rettet mot fiskeindustrien til renovering av baderom og montering og service av varmepumper i alle prisklasser. Nå er vi i gang med å utvide vårt

eksterne utstyrlager. Det var i 2002 vi sikres oss et lagerareal på 85 kvadratmeter i bygget Ivar Antonsen i sin tid oppførte. Etter utvidelsen er nå lagerkapasiteten for blant annet rør og sanitærutstyr betydelig utvidet, forteller Grønberg som legger til at de også utfører oppdrag i nabokommunene, og Båtsfjord Rør har opplevd en økt tilgang på oppdrag.

Sport det nye

Da Båtsfjord Rør i 2012 la ned sin hytteavdeling ble det besluttet at Ann Kristin Grønberg, datter til Jan Holmgren og gift med Jan Erik, skulle starte en avdeling med interiør og gaveartikler - i tillegg til en avdeling med dameklær - i det ledige lokalet.

- I tillegg fikk vi plass til en avdeling med helsekost og medisiner. Vi har inngått avtale med Apotek 1 i Vadsø, og både vi og publikum er tilfreds med avtalen

vi har med apoteket i Vadsø. Med dagens kommunikasjon tar det heller ikke lang tid fra vi har bestilt til vi får reseptbelagte medisiner fra Vadsø, sier Grønberg.

Nå er nettopp ombyggingsarbeidet for å gi plass til sportsavdelingen slutført.

- Den nye avdelingen får vi realisert etter at dagens eier av sportsforretningen, Ernst Øvergård, valgte å selge forretningen til oss, samtidig som Ernst har sagt seg villig til å lede avdelingen, sier Jan Erik Grønberg som roser befolkningen i Båtsfjord. - De er veldig flinke til å bruke det lokale næringslivet, sier han.

Også i år kan Båtsfjord Rør notere seg en omsetningsøkning. Den vil passere 10 millioner kroner.

I dag har rørleggerfirmaet fem ansatte på rørleggeravdelingen og fem i forretningen.



LAGER: Det eksterne varelageret for blant annet rør- og sanitærutstyr er i høst betydelig utvidet.



RIKTIG: Ylva Antonsen er fungerende leder for spesialavdeling med blant annet klær og helsekost, noe som betegnes som en riktig satsing.



SPORT: Ernst Øvergård har ansvar for den nye sportsavdelingen.

OK Barents – Godkjent og sertifisert opplæringskontor av Finnmark Fylkeskommune og Sjøfartsdirektoratet.

VÅRE TJENESTER OG HVA VI KAN TILBY:

- Rekruttering av lærling til bedrift og bedrift til lærling
- Har oversikt over hvilke lærlinger som søker og hvor de ønsker lærlingplass
- Vi har oversikt over de ulike søknadsfrister, samt tilskuddsordninger og kriterier
- Dersom ønskelig bistår vi i intervjuer
- Bistår bedrifter med godkjenning som lærebedrift
- Har ansvar for at opplæring blir gjennomført i henhold til fagplanen.
- Koordinerer ulike aktiviteter som f.eks intern opplæring, fagsamlinger, promotering. Andre aktiviteter som bedrift eller lærling etterspør.

KONTORER:

Båtsfjord: Line Leistad, mob 995 87 155, line@okbarents.no
Hammerfest: Tor Ragnar Johansen, mob 951 41 023, tor@okbarents.no
Alta: Monica Johansen, mob 951 99 537, monica@okbarents.no



www.okbarents.no

Fem stjernes i Båtsfjord



- Jeg har alltid hatt lyst til å drive med hotell og turisme.

Rainer Hanssen

Tidligere i år ble Båtsfjord Hotell & Camping AS etablert. Hotelldelen har åtte intime rom med meget høy standard. - Er vel egentlig ikke et 5-stjernes hotell, men nesten, sier innehaver Rainer Hanssen (43) med et lurt smil.

Etter en omvisning er vi villig til å gå med på klassifiseringen som nesten 5-stjernes, og nå er gründer Rainer Hanssen i gang med et nytt prosjekt. Han er i ferd med å oppføre tre rorbuer på Foma, hver på 42 kvadratmeter og med seks-åtte sengeplasser. Planen er at det skal bygges ytterlige tre rorbuer på samme område.

Utleie

- Jeg har mange planer på tegnebrettet for området jeg disponerer på Foma. Blant annet vil det bli tilrettelagt for campingturister, og et servicebygg med nødvendige fasiliteter skal etter hvert oppføres i tilknytning til rorbuene. I planen inngår også planting av en ca. 100 meters lang hekk og det skal settes opp belysning i område, kan Rainer avsløre.

I hans planer inngår flytebrygge, utleie av både bil, båt, snøskuter og kajaker. Og han ser ikke bort fra å kunne tilby guidede turer. Innerst i Foma-bukta håper han også få fortøyd et større fartøy som skal kunne anvendes til servering og arrangementer.

I dag er det i Båtsfjord ikke tilbud til trailersjåfører som daglig er i fiskeværet. I vinterhalvåret, med stengt fjellovergang, betyr det ofte at trailerne blir værfast én dag eller to. Nå ønsker Rainer å gi trailersjåfører et tilbud. Han planlegger å anlegge en oppstillingsplass for trailere rett ved kafé/restauranten. Her vil sjåfører få

tilgang både til vann, dusj, toalett og Wifi, og de kan få vasket klær - om noen har behov for det.

Kafé og restaurant

Det var for om lag 20 år siden at Rainer Hanssen, av en nær slektning fikk overta bygningsmassen som var oppført på Foma. Bygget har tidligere inneholdt en rekke fritidsaktiviteter, spesielt rettet mot ungdommen.

I fjor ble ca. 80 kvadratmeter av byggets grunnplan ominnredet til det som nå framstår som Havna Spiseri, en intim restaurant med opp til 25 gjesteplasser. Den leies og drives av Aurelia og Geir Cato Kantojærvi. Før driften kom i gang ble det blant annet investert om lag 200.000 kroner i nytt kjøkken. Det er for øvrig Aurelia som skal ha ansvaret for booking og ta seg av hotell- og rorbuegjestene.

Standard og kvalitet

- Jeg har alltid hatt lyst til å drive med hotell og turisme. Har lenge sett mulighetene til å gjøre noe her på det store Foma-området, og nå realiseres planene. Men det har vært mye arbeid og lange dager, uten at jeg vil si noe om hva det hele så langt har kostet i kroner og ører. Selv er jeg svært fornøyd med det jeg har fått til. Det jeg nå kan tilby gjestene har gjennomgående meget høy standard og kvalitet. Så har jeg i alle år hatt gleden av å samle på gamle



RORBUER: Rainer Hanssen har under oppføring tre kvalitets- og høystandard rorbuer og tre til vil komme etter hvert.

og antikvitetske gjenstand. Mye av det jeg har sikret meg opp gjennom årene er plassert som dekorasjoner på de åtte hotellrommene, der ingen av rommene har samme stil, sier han.

Alle gjesterommene er smakfullt innredet, har tilgang til balkong, 60 tommers fjernsyn og et stort bad. I hotellavdelingen vil det også bli en felles gjestebadstue. I likhet med rommene, flere med eget soverom, er korridorene prydet med bilder, mange med historiske motiver fra Båtsfjordområdet.

- Og ingen gjester skal overnatte aleine. For på hvert rom er det plassert en bamse på senga, sier Rainer Hanssen smilene, og legger til at det er helt avgjørende å kunne tilby et kvalitetsprodukt, i konkurranse med Båtsfjords andre overnattingssteder, som blant andre Polar Hotell og Båtsfjord Brygge, sier Rainer Hanssen.



HOTELL: Nå er det også hotell i bygningen som i dag huser Havna Spiseri, og her planlegges det også en oppstillingsplass for trailere.



INGEN LIKE: Ingen av hotellrommene er like. Døra i bakgrunn går til soverommet.



IKKE ALEINE: Ingen skal sove aleine. Gjesten har i alle fall selskap av en bamse.

Maritim entreprenør

Det er få langs kysten av Finnmark som er maritim entreprenør, men i Båtsfjord har Trond Åge Tiberg (48) i over 20 år vært arbeidsdykker. I 2005 etablerte han sitt eget dykkerselskap, Ægir AS.

Navnet han har valgt er ikke tilfeldig valgt. Ægir er et norrønsk navn og i mytologien er Ægir en jotun (kjempestor skapning) som rår over havet.

Kråkeboller

Om ikke Trond Åge rår over havet, har han i alle fall respekt for havet, og han kjenner risikoene forbundet med yrket han har valgt. For etter at han tok dykkersertifikatet som 18-åring har han ikke hatt en eneste arbeidsulykke.

Foranledningen til etablering av selskapet Ægir var at det i Båtsfjord var en gründer som planla å satse på kråkeballeproduksjon, en uutnyttet ressurs som er stor i mange av fjordene i Finnmark. Gründeren så for seg store muligheter til lønnsom drift, og med eksport til det utenlandske markedet. Et pilotprosjekt ble bygd, og Trond Åge ble engasjert for å hente opp kråkebollene. Men dessverre, hele prosjektet havarte.

Tre ansatte

I dag er det tre ansatte i firmaet, og da det er så få aktive arbeidsdykkere her i fylket, blir det en rekke arbeidsoppdrag, både for det offentlige og private, spesielt langs kysten av Øst-Finnmark.

- Etter etableringen av Ægir har vi investert relativt mye, både i kompetanseutvikling og utstyr. Bare i fjor investerte vi for ca. 1,5 millioner kroner i nytt utstyr, og derfor kan vi utføre de fleste undervannsoppdrag, ned til 50 meters dybde. At vi nå er tre fast ansatte, er en fordel fordi det



TEAM: Her er Ægirs dykkerteam. Fra venstre Trond Åge Tiberg, Tor Børge Johansen og John-Ole Eriksen.

Foto: Inge Wahl

er meget strenge krav til yrkesdykkeroppdrag. Blant annet er det et ufravikelig sikkerhetskrav at ved større dykkeroppdrag skal det alltid være to dykkere i beredskap om bord i arbeidsfartøyet. Når vi nå er tre ansatte er det ikke behov for å leie inn dykkere når vi skulle utføre dypdykkoppdrag, noe vi måtte gjøre tidligere, forteller Trond Åge.

Alle typer oppdrag

De tilsatte i Ægir har bred kompetanse, og kan derfor påta seg de fleste undervannsoppdragene, både stor og små. Det være seg kaibygging, undervannssveising, boreoppdrag, rørarbeider, kabellegging, støyping, demningsarbeider osv. Oppdragsgivere har vært og er oljeselskaper, kraftselskaper, oppdrettsselskaper, kommuner, fartøyeiere/redere og privatpersoner.

- Mange av oppdragene er rettet mot fartøy som har fått undervannsproblemer, eksempelvis med tauverk i propellen. Med det utstyret vi har, kan vi også påtatt oss oppdrag på land, som maste-

oppsett. Økt oppdrettsvirksomhet utenfor kysten har også ført til at vi får stadig flere oppdrag innenfor den sektoren. Nå har vi også knyttet til oss en ingeniør som kan regne på undervannsprosjekter for

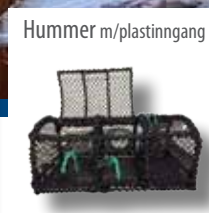
oss, sier Trond Åge Tiberg som legger til at han fortsatt leier inn dykkere på større og til dels kompliserte oppdrag.



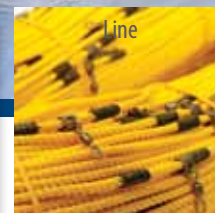
Kongekrabbe



Snøkrabbe



Hummer m/plastinngang



Line

Kontakt oss:
Havservice Ålesund på Tlf: 70 12 98 40
eller mail: post@mustadautoline.com



Mustad
AUTOLINE



DYKKERE: Båtsfjord-firmaet Ægir har spesialisert seg på undervannsoppdrag. Foto: Ægir

- Først kunden, så kunden

Kunden i sentrum, det er mottoet til Torbjørn Berg (46). - Både for de ansatte og meg kommer kunden først - og deretter kommer også kunden, sier den nye daglige lederen av Coop Prix i Båtsfjord.

Og for Coop Prix-staben har mottoet gitt resultater på bunnlinja. For fra han overtok som butikkleder 1. juni har omsetningen fra mai måned til utgangen av september økt med ca. 20 prosent. Og ikke nok med det, Coop Prix i fiskerihovedstaden var i september kjedens beste butikk, sett i forhold til økt omsetning.

Boreingeniør

Den nytilsatte daglige lederen kan ikke skilte med tidligere erfaring som kolonialkjøpmann. Derimot er han geologen som valgte å omskolere seg til boreingeniør, med oljeplattformer i Nordsjøen som arbeidsplass.

Den opprinnelige vadsøværingen flyttet fra hjembyen i 1991, tok utdanning og etablerte seg med familie i Lier utenfor Drammen. Herfra pendlet han til Nordsjøen, og har 21 års arbeidserfaring innenfor oljebransjen.

- Etter geologutdanningen fant jeg det mer interessant å omskolere meg til boreingeniør. Min siste arbeidsgiver var det internasjonale selskapet Acona, et selskap som blant annet har planlagt og boret mer enn 100 brønner siden 2009. Arbeidsområdene mine var innenfor planlegging, logistikk og personalutvikling, og jeg hadde oppdrag på plattformer, eid av store oljeselskaper. Men i juni 2015 var det slutt. Krakket innenfor oljebransjen rammet også meg. Jeg gikk ut i arbeidsledighet, sammen med hundrevis av andre fagarbeidere og ingeniører. Så var det å sende søknader på ledige stillinger. Antar jeg har sendt



SERVICE: Torbjørn Berg har service og kundetilfredshet i fokus. Og mangler butikken en vare, da forsøker han å skaffe den fra andre butikker eller leverandører.

over 60 søknader. Minnes at jeg søkte på en ledig stilling i Statens vegvesen, men jeg nådde ikke opp blant de over 500 søknadene som vegvesenet mottok, sier Torbjørn.

Angrer ikke

Etter at ekteskapet ble oppløst, fikk han nettkontakt med Lone Johnsen (45) fra Båtsfjord som også var blitt singel. Etter noen måneder tok Lone - og Torbjørn - en beslutning, hun sa opp stillingen som ambulansarbeider i hjemkommunen, solgte huset og dro sørover.

- Vi fant fort ut at det kanskje var en idé å rette blikket nordover. Og da Coop utlyste stillingen som daglig leder av butikken i Båtsfjord ble vi enig om at jeg kanskje skulle legge inn en søknad. Det gjorde jeg, og nå er vi vel etablert her i Båtsfjord. For øvrig har vi nå kjøpt

huset til tidligere leder av Coop Prix, båtsfjordingen Knut Forberg-skog. Jeg stortrives i jobben og vi angrer ikke et øyeblikk på beslutningen om å dra til Båtsfjord, sier Torbjørn og som får anerkjente nikk fra Lone. Hun har selv fått et vikariat som ambulansarbeider hos sin tidligere arbeidsgiver.

Service og kundetilfredshet

Den nye butikksjefen er blitt godt

mottatt av sine sju fast ansatte - og tre-fire deltidsansatte.

- Selv om jeg ikke har butikkerfaring, men med lang erfaring som planlegger og personalansvar, håper jeg å tilføre butikk noe nytt. Og for meg er service og kundetilfredshet det viktigste. Er det noe en kunde etterspør og vi mangler, da forsøker jeg å skaffe det. Og er det noen som ønsker varebringning, ja, da gir vi kunden den servicen,

vederlagsfritt. Har også fått flere ny båt kunder fordi vi kan betjene dem når som helst på døgnet. Så jeg ser lyst på framtiden, og har funnet meg god til rette her i fiskerihovedstaden, sier Torbjørn Berg som regner med at omsetningen i år vil passere 30 millioner kroner, og det med god margin.



SERVICE: Torbjørn Berg har service og kundetilfredshet i fokus. Og mangler butikken en vare, da forsøker han å skaffe den fra andre butikker eller leverandører.



Lørdag 17. desember inviterer vi til Familiejulebord, fra kl. 14:00 til kl. 17:00. Bordbestilling.

Grunnet oppussing av kjøkkenavdelingen ser vi oss nødt til å holde hotellet stengt fra mandag 18. desember til uke 2 i 2017.

Vi ønsker alle en riktig
GOD JUL og GODT NYTT ÅR!

<http://www.polarhotel.net/>

Båtsfjord

(+47) 78 98 31 00

Flyttet, men er fortsatt sammen

Søstrene Aid Hege Steffensen (48) og Elisabeth Nylund (47) har flyttet, men er fortsatt samlokalisert med Aid Hages frisørsalong og Elisabeths parfumeri i sentrum av fiskerihovedstaden.

Det var i vår at begge besluttet å forlate det ærverdige bygget de har disponert siden 1998, til fordel for lokaler i det tidligere postbygget.

Dermed har Aid Hege, som i en årrekke har drevet salongen Polarklipp, og Elisabeths parfumeri fått større arealer å boltre seg på. Og Aid Hege har merket at de nye lokalene også har gitt økt kundekrets.

Det samme har også Elisabeth merket, og hun har utvidet varetilbudet. Hun satser på velvære-, gave- og reiseartikler, smykker i blant annet gull og sølv og parfumer, noe som butikkens navn også indikerer.

- Med bedre og større lokaler har jeg også fått et betydelig større butikkareal. Derfor har jeg nå muligheten til et bredere produktspekter. Satser nå også på dame- og herreklær. I tillegg har jeg i snart to år hatt medisinsalg gjennom et samarbeid med apotek Vitus i Vardø, sier Elisabeth Nylund.

For øvrig er det i dag to medisinsalg og to frisørsalonger i Båtsfjord.



FLYTET: Aid Hege Steffensen (t.h.) og Elisabeth Nylund har flyttet inn i nye og større lokaler med sine firmaer, Polarklipp og Elisabeths parfumeri.



Båtsfjord laboratorium AS

Kontakt oss for analyse av:

- Vann
- Næringsmidler
- Miljø

Øst-Finnmarks bredeste tilbud av akkrediterte analyser med hele 23 metoder akkreditert.

Vi tilbyr også uakkrediterte analyser, og det vi ikke gjør selv skaffer vi!



Telefon: 789 84 540

Epost: post@balab.no

Web: www.balab.no

Optimistiske gründere

Det var nok mange som var skeptisk til investeringen Monica Brandtzæg og Frode Grønberg gjorde da det ble kjent at de hadde kjøpt Norges Fiskarlags «Velferden» i Båtsfjord for 3,2 millioner kroner.

Tre år seinere har ekteparet bevist at det var en riktig investering. For den tidligere «Velferden», med sine om lag 1400 kvadratmeter, framstår i dag som Båtsfjord Brygge AS, og er blitt et populært ute- og møtested både for lokalbefolkningen og tilreisende. Derfor har Monica og Frode god grunn til å se optimistisk på framtiden.

Tilfreds

Begge understreker at det til tider har vært både slitsomt og tøft. Lite fritid har det blitt, og fortsatt gjenstår det investeringer før gründerne kan si seg helt fornøyd.

På overnattingsiden kan ekteparet i dag skilte med fem høystandard rorbuer og i løpet av neste år står sju doble hotellrom og to såkalte «budsjettrom», rom uten bad, ferdig. Alle med utsikt mot havna.

- Vi er meget tilfreds med utviklingen, og har derfor også fått muligheten til fortsatt investeringer. Byggingen av Hamnefjell Vindkraftverk har også gikk oss store økonomiske fordeler. Blant annet innenfor overnatting og servering. I restauranten har vi en egen frokostbuffe for de ca. 40 tilreisende ansatte som er med på byggingen av vindkraftverket, og vi har innlosjert anleggsarbeidere i 10 leilighetene vi har leid, nettopp for å ha større overnattingskapasitet under anleggsperioden. Arbeiderne inntar frokosten tidlig om morgnen, og vi har tilrettelagt for selvbetjening. For øvrig har vi middagsservering for de samme anleggsarbeiderne tidlig på kvelden, sier Frode.

Samarbeid med Peak

I fjor kom omsetningen opp mot 7

millioner kroner, et beløp som vil bli langt større i år.

- Nå har vi også vært så heldig å ha fått realisert, gjennom et samarbeid med entreprenøren Peak som står for byggingen av vindkraftverkets infrastruktur, en større utfylling av sjøareal inntil kaien vi disponerer. Det er overskuddsmasse fra vindkraftverkutbyggingen som benyttes. På utfylling kommer det en stor plattning. Den skal strekke seg fra sjøkanten og inntil veggen på puben som er under bygging. Kanskje vi også plasserer et boblebad på plattingen, hvem vet, sier Frode.

Investeringene, som vil bli slutført når de nye hotellrommene blir ferdigstilt, vil nok komme opp i 6 millioner kroner og egenandelen i form av egeninnsats er kalkulert til ca. 1,4 millioner kroner.

Fiskeridestinasjon

I tillegg til overnatting har Båtsfjord Brygge en restaurant med om lag 110 sitteplasser, pluss et møterom i etasjen over restauranten med ca. 100 plasser.

- Vi vil være aktivt med å profilere Båtsfjord som et attraktivt reisemål, derfor er det viktig for oss å kunne tilby skikkelige overnattingsfasiliteter. Vi har også inngått et samarbeid med reiselivsoperatøren Din Tur, og det har gitt resultater. Vi har allerede fått en rekke bookingen for neste år. Den utviklingen vi ser er årsaken til at vi har investert i seks utleiebåter og en egen flytebrygge. Investeringene i båtene kostet oss 1,6 millioner kroner. Vi ønsker også at Båtsfjord skal framstå som en havfiskedestinasjon, sier Frode Grønberg som legger til de har et godt samarbeid med Innovasjon Norge.

Totalt er åtte årsverk knyttet til Båtsfjord Brygge AS, og fortsatt skal Monica og Frode ha et velferdstilbud som retter seg mot fremmedflåtens mannskaper.



OPTIMISTER: De ser optimistisk på framtiden, ekteparet Monica Brandtzæg og Frode Grønberg.



BÅTER: Båtsfjord Brygge kan nå tilby båtutleie for fisketurister.



PLATTING: Over hele det nye utfylte området blir det plattning, og kanskje et boblebad.

Båtsfjord Regnskapsbyrå AS

Vi tilbyr tjenester innenfor:

**Regnskapsføring – Lønn
Årsoppgjør og selvangivelser**

Adresse: Hindberggata 24B – Postadresse: Postboks 376, 9991 Båtsfjord
Telefon: 909 22 423 – E-post: majken@brb.as

ANNONSE:



Foto: Inge Wahl



Liholmen Produksjon AS

Liholmen Produksjon AS

E-post: roaldk@liholmen.no

Mob.: 477 53 570

Daglig leder: Roald Knudsen

*Vi henter og produserer alt av biprodukter fra fiskeri-
og oppdrettsnæringa i Finnmark.*

Beredskapsordning for kunder dersom noe uforutsett hender.

Tilbake til Linken

For fire år siden forlot Ronny Isaksen (46) stillingen som daglig leder av Linken Næringshage i Båtsfjord. Nå er han tilbake i samme stilling som han forlot i januar 2012.

Da han ved årsskiftet 2011/12 forlot stillingen ved Linken Næringshage var det for å gå inn i stillingen som assisterende næringssjef i Finnmark fylkeskommune, med Vadsø som arbeidssted.

Nye utfordringer

- Jeg ønsket nye utfordringen, og ville prøve meg i en stilling som både er administrativ og på mange måter også politisk. Jeg søkte og fikk stillingen. Så for øvrig ved tiltredelsen at jeg ikke så bort fra en retrett til Båtsfjord innen tre år. Da resten av familien ikke ville flytte fra Båtsfjord, ble det kun ett år med til tider slitsom pendling mellom Vadsø og Båtsfjord, ikke minst i vinterhalvåret. Samtidig savnet jeg det jeg egentlig liker best, utviklingsarbeid – og selvsagt hjemplassen. Derfor valgte jeg og «hoppe av» stillingen i fylkeskommunen,

og tilbake i Båtsfjord etablerte jeg et konsultentselskap. Så sluttet lufthavnsjefen her i Båtsfjord, og Avinor utlyste stillingen. Jeg la inn søknad, og 1. februar 2013 tiltrådte jeg stillingen. Jeg kom for øvrig ikke i gang med mitt nyetablerte konsultentselskap før jeg overtok stillingen på flyplassen, sier Ronny.

Da Ronny Isaksens etterfølger som leder av næringshagen, Morten Andersen, sluttet for å gå over i en lederstilling ved Norway Seafoods (i dag Lerøy-eid), ble Ronny kontaktet av næringshagens styre. Spørsmålet var om han ville komme tilbake til Linken.

Som å komme hjem

- I begynnelsen av april i år var jeg så igjen på plass i Linken Næringshage. Det var egentlig som å komme hjem igjen, sier båtfordentusiasten.

I 2004 ble Linken Næringshage etablert, og styret hentet da den lærerutdannede Ronny Isaksen - som på det tidspunkt hadde hoppet av læreryrket for å lede opplæringskontoret - for å bygge opp næringshagen, der fokuset var rettet mot sjømat.



TILBAKE: Ronny Isaksen er tilbake som leder av Linken Næringshage, og har fått Greta-Lill Pettersen som prosjektleder.

Linken Næringshage er med i SIVAs nasjonale næringshageprogram. Er medlem i næringshagennettverket i Norge og jobber også med næringsutvikling i Båtsfjord kommune. I tillegg er næringshagen Båtsfjord kommunes næringsavdeling.

- Tenker du på å starte næringsvirksomhet i Båtsfjord og trenger hjelp til å komme i gang? Har bedriften din en idé eller et prosjekt dere vil ha gjennomført? Ta kontakt med oss så kan vi hjelpe deg med både etablering og prosjektledelse, avslutter Ronny Isaksen som fra 1. desember fikk en prosjektleder på plass i full stilling, nemlig Greta-Lill Pettersen (37). Hun kom fra stillingen som leder av Vinmonopolets avdeling i Båtsfjord. I høst har hun jobben på Linken to dager i uka, og nå er hun altså i full stilling.



EKSTERN REGNSKAP

Autorisert regnskapsførerselskap

www.ekstern-regnskap.no



www.narf.no

Hindberggt 23, 9990 Båtsfjord
Dir. tlf. 920 11 532
Tlf. 78 98 56 10



www.Xledger.no



**Havnegata 27
9990 Båtsfjord
Telefon: 78 98 57 50**

Olex



FURUNO®

Vi har utvidet våre tjenester med salg og service på **skipselektronikk**.
Med oss har vi de ledende leverandørene på det internasjonale og norske marked.

MEDLEM AV ELEKTRIKERKJEDEN
EL-PROFFEN
www.elproffen.no



TILVEKST: De fem merdene i Syltefjord er SalMar sin siste tilvekst.

Foto: SalMar

SalMar størst i nord

Etter at oppdrettskonsernet SalMar i 2012 kjøpte 10 lakseoppdrettskonsesjoner fra Villa Artic og gjorde sitt inntog i Finnmark, har selskapet utviklet seg til å bli det største innenfor oppdrett i Troms og Finnmark.

– Den nyeste lokaliteten finner vi i Syltefjord, forteller regionleder for selskapet, Ronald Wærnes (44).

Fra sitt kontor i Båtsfjord, som ble etablert med hans ansettelse for vel to år siden, har han ansvar for konsernets oppdrettsanlegg i Troms og Finnmark.

Blir selvforsynt

Fra starten i 1991 har SalMar utviklet seg til å bli et fullt ut vertikalt integrert oppdrettskonsern, med egen produksjon som strekker seg fra rogn/stamfisk til salg av ferdig vare.

SalMar har gått fra å være et selskap med én konsesjon for

oppdrett av laks i Norge, til et internasjonalt konsern med 100 konsesjoner for oppdrett i Norge og med betydelig eierinteresser i Storbritannia. Dette gjør SalMar til Norges tredje største oppdretter av atlantisk laks. I samme periode har antall ansatte gått fra 25 til cirka 1000.

I Troms og Finnmark har konsernet etablert henimot 30 heltidsarbeidsplasser og det er etablert et industrielt samarbeid med Lerøy-konsernet.

Nå investeres SalMar opp mot 20 millioner kroner i et smoltanlegg i Troms. Med det i drift vil konsernet bli selvforsynt med smolt (lakseyngel).

Liten dødelighet

I Syltefjord er det satt ut fem merder. Hver har en diameter på 160 meter og dybden er på 30 meter. Smolten vi satte ut i Syltefjordmerdene i vår hadde en vekt på 80 til 150. Mengde av smolt i de enkelte oppdrettsmerdene ligger på mellom 150.000 og 200.000 individer. Vi har også svært liten

dødelig, den ligger i dag på ca. 5 prosent, og heldigvis, vi har ikke lusproblemer, sier Wærnes.

Han sier SalMar er svært opptatt av laksens oppvekstbetingelse, og gjør også det som er mulig for å drive miljøvennlig.

– For øvrig slakter vi årlig opp mot 20 tonn fra våre lokaliteter her i fylket, sier Wærnes som legger til at på kort sikt er det ikke planer om landbaserte anlegg. Ikke bare betyr landbaserte anlegg store investeringer, men de vil også legge beslag på store landområder.

Normalt går det 22 måneder før laksen veier rundt fem kilo og er slakteferdig. Slaktingen finner sted ved i Skjervøy, i et slakteri som eies av Lerøy-konsernet. SalMar har, i samarbeid med andre aktører, planer om å etablere et stort lakseslakteri i Finnmark. Lokaliseringsstedet er ikke avgjort, men mest sannsynlig vil valget falle på vestfylket - om det blir bygd.

Det er for øvrig fem konsern som har konsesjoner for lakseoppdrett i Finnmark.

SalMar har i dag seks lokaliteter. Disse er å finne i Laksefjord, Bekkarfjord og Hopseide, fire av dem er i aktiv bruk. I tillegg kommer så Syltefjord og Varangerfjord. Nå arbeides det med å

finne en lokalitet i Hammerfest-regionen.

SelMars totale slaktevolum her i landet kom i fjor opp i 150.000 tonn sløyd vekt.



STØRST: - SalMar er største oppdrettsaktør i Troms og Finnmark, sier regionleder Ronald Wærnes.

Totalleverandør av yrkesdykkertjenester



Kontakt Trond Åge Tiberg på:
Telefon: 466 43 700
E-post: trond@agir.as



Velkommen til Båtsfjord Havn

Vi kan tilby:

- Bunkring fra 4 kaier og tankbil.
- Dypvannskai- 40 fot.
- Finnmarks største mottakskapasitet for hvitfisk og skalldyr.
- Sesongleie av fortøyningsplass.
- Moderne redskapssentral og notbøteri.
- Mekaniske, skipselektroniske og skipselektriske verksted
- Vinsj for haling av bruk.
- Strømuttak 220 v.
- Agnleveranser.
- Dykker- og slepeservice
- Transittlager

Båtsfjord Havnevesen

tlf. 78 98 55 10

mob. 958 92 791

havnesjef@batsfjord.havn.no

Vi tilrettelegger bakarealene ved vår dypvannskai - her blir 80 000 m2 tilgjengelig industri- og lagringsareal



Båtsfjord Sentralfryselager A.s

Islevering - Fryselager - Kjølelager - Lossesentral - Tollager

Vi er et nøytralt fryselager med pakkenr. F-9175

Lagerkapasitet er 9500 tonn

Produksjon og levering av is.

Ukentlige anløp av CTG/Eim skip

Vi har en godkjent grensekontrollstasjon for landinger av frossen fisk fra 3. land. Vi kan være behjelpelig med å skaffe det meste, og vi har et utmerket lagersystem.

Åpningstider:

07:00 - 15:00 mandag - fredag.

Telefon 78 98 55 90

Vakttelefon etter kl. 15:00 og i helgene

992 10 295

Båtsfjord Sentralfryselager AS

Postboks 283, DIS Kaia

N-9991 Båtsfjord, Norway



www.sentralfrysa.com